

Кемеровская область географически мало подходит для того, чтобы стать крупным центром экспортно ориентированной экономики Сибири. Тем не менее немалая доля промышленности региона работает именно на внешние поставки. Объемы экспорта растут, даже несмотря на снижение цен на сырьевых рынках. Именно в экспортные направления производства сегодня инвестируют компании Кузбасса.

Экспортная ориентированность поневоле

— инвестиции —

Экономика Кузбасса уже не первый год развивается, ориентируясь в первую очередь на экспортные поставки своей продукции. Основные производства региона были построены еще в советские годы с мощностями, запредельными для внутренних потребностей. Причем как внутриобластных, так и ближайшего сибирского окружения. По данным, которые приводили аналитики в начале 90-х годов, структура экономики Кемеровской области была устроена так, что за пределы региона отправлялось 60% добываемого в регионе каменного угля и производимого стального проката, 99% алюминия, 100% цинка (сейчас не производится), 80% пластмасс, 83% азотных удобрений, 40% химических волокон. Даже такая, казалось бы, ориентированная исключительно на обслуживание внутренних потребностей региона подотрасль, как горное машиностроение, отправляла за пределы Кузбасса 60-70% своей продукции (правда, в пределах России и бывшего СССР). Электротехнические производства вывозили из региона даже больше — 75-80% выпускаемой продукции.

Что касается внешних рынков, то на них в первую очередь востребовано сырье и некоторые полуфабрикаты, поэтому ассортимент экспортных поставок из Кузбасса никак нельзя назвать широким, и за последнее время он даже сократился. К примеру, закрылись Беловский цинковый завод, анилиноокрасочный завод в Кемерове, Салаирский горно-обогатительный комбинат. Все они выступали в качестве экспортеров, соответственно, черного цинка, анилина



Сложности с железнодорожными перевозками не мешают компаниям планировать дальнейший рост угольного экспорта

и концентрата руд, содержащего серебро и золота. Сегодня из региона вывозят каменный уголь, кокс, азотные удобрения, капролактам (жидкий капрон), алюминий, стальной прокат и стальную заготовку. Именно эти продукты составляют практически весь экспорт Кузбасса.

Товарная же структура кузбасского экспорта определяется в значительной степени его географическим распределением. Вопреки впечатлению о непременном развороте всего российского экспорта в сторо-

ну КНР в последнее время, внешнеторговый оборот Кемеровской области ориентирован не только на восточного соседа. Впрочем Азиатско-Тихоокеанский регион, безусловно, преобладает. В Восточной Азии — это Китай, но не КНР, а отдельно стоящий Тайвань (11,6% торгового оборота с Кузбассом, второе место по итогам 2013 года), затем уже собственно Китай (10,5%, третье место), Корея (7,4%), Япония (7,2%). В западном направлении поставок крупнейшими потребителями экспортных продуктов из Кузбасса выступают Великобритания, чья энергетика по-прежнему использует большое количество угля на своих станциях (13,3%, первое место по обороту с Кузбас-

сом), Турция (8,7%) и, конечно же, Украина (7,7%). С последней отношения вообще можно назвать традиционными: украинские производители поставляют на кузбасский рынок большое количество горно-шахтного оборудования и машин, транснациональные металлургические компании, такие как российская Evraz Group и европейская Arcelor Mittal, отправляют уголь со своих кузбасских предприятий на другие свои предприятия на Украине.

Конъюнктурный расчет

Тенденцией последних пяти лет стали заметные колебания внешнеторгового оборота Кузбасса. Однако это не связано с потерей экспортных рынков в результате действий конкурентов или ухудшением качества кузбасской продукции. Напротив, в физическом объеме экспорт из Кузбасса продолжает расти. К примеру, вывоз угля в прошлом году вырос до 106 млн т с 91 млн т в 2012 году, отгрузки стальных полуфабрикатов — до 2,6 млн т с 2,2 млн т, поставки капролактама — до 113 тыс. т с 110 тыс. т, металлургического кокса — до 857 тыс. т с 836 тыс. т, азотных удобрений — до 943 тыс. т с 881 тыс. т. Немного сократились отгрузки алюминия — с 243 тыс. т в 2012 году до 223 тыс. т и ферросплавов — до 305 тыс. т с 341 тыс. т, но они, как считают эксперты, погоду не делают. Зато появилась новая статья экспорта — нефтепродукты (236 тыс. т в 2013 году, до этого не экспортировались). Их поставки осуществляются с новых нефтеперерабатывающих заводов, что строятся и уже работают на севере Кемеровской области, около Анжеро-Судженска.

с15

Банкам указали на ликвидность

— тенденции —

ЦБ ужесточает политику таргетирования инфляции — повышает учетную ставку, тем самым вынуждая банки идти на значительное увеличение процентов по депозитам. На фоне неблагоприятной экономической ситуации регулятор не планирует в ближайшее время понижать процент. Банкиры должны самостоятельно искать возможности восполнения дефицита ликвидности, например за счет привлечения средств физических лиц.

Управляющий директор ООО «Экспобанк» Владимир Мехряков прогнозирует в 2014-2015 годах глобальную «перестройку» и серьезное замедление развития банковского сектора. В то время как многие розничные банки уже ощутили в целом ухудшение качества своих портфелей, крупные банки с государственным участием только готовятся к этому. Как отмечают аналитики, набирающий обороты рост запросов на реструктуризацию долгов со стороны бизнеса ставит проблему с валютной ликвидностью на первое место, в частности из-за ограничения доступа к внешним рынкам капитала. По наблюдениям участников рынка, темпы роста депозитной базы в банковской сфере за последние четыре месяца равны нулю. Стране не хватает очень большого куска сбережений. При этом, по оценке ЦБ РФ, на 1 октября 2014 года годово-вой темп прироста денежной массы (M2) составил 7,4% по сравнению с 16,1% на тот же период 2013 года. По мнению экспертов, такое уменьшение негативно сказывается на рынке и вынуждает ЦБ принимать более жесткие меры.

Для повышения ликвидности регулятор 31 октября увеличил ключевую ставку до 9,5%, оперируя к ускорению инфляции, ослаблению рубля, падению цен на нефть и ужесточению санкций, введенных рядом европейских стран в отношении российской экономики.

с14

В отпуск за мили с новой программой Alfa-Miles от Альфа-Банка!

Новая программа Alfa-Miles создана специально для путешественников, которые ценят комфорт и знают толк в милях

Наше общество становится все более мобильным. Туризм, в том числе зарубежный, давно перестал быть занятием избранных и превратился в массовое явление. Поэтому Альфа-Банк, который всегда стремится идти навстречу своим клиентам, предложил им новую услугу — программу для путешественников Alfa-Miles. Это не просто мили за покупки, которые можно потратить на бронирование своего отпуска, а целый набор путешественника.

Что дает Alfa-Miles тем, кто решил провести свой отпуск вдали от дома?

Очень многое. Итак, рассчитываясь с помощью карты Alfa-Miles, ее обладатель зарабатывает себе мили: 1 милю по карте Standart, 1,5 мили по карте Signature Light и 1,75 мили по карте Signature — за каждые 30 рублей, потраченные по карте. Мили за покупки по карте Alfa-Miles начисляются один раз в неделю, после списания денежных средств со счета карты. Кроме того, в настоящее время действует предложение, согласно которому каждый клиент при открытии карты Alfa-Miles получает в подарок 5000 приветственных миль.

Вариантов, как потратить полученные мили, очень много. Использовать мили можно для оплаты всего, что нужно для удачного путешествия. Так, владелец карты может воспользоваться услугами 380 авиакомпаний, забронировать номера в 200 тыс. отелей, арендовать автомобили или ездить в аэроэкспрессах за мили.

Причем использовать можно даже небольшое количество накопленных миль, чтобы оплатить ими, например, билет на аэроэкспресс. А можно и купить недостающее количество миль.

С помощью карт Alfa-Miles можно бесплатно снимать наличные средства в банкоматах за рубежом и стать членом Priority Pass — международной системы, которая дает право доступа в VIP- и бизнес-залы международных аэропортов мира.

Оформить карту Alfa-Miles можно в любом отделении Альфа-Банка, заполнив заявку на сайте www.alfabank.ru или по тел. 8-800-2000-000. После получения карты ее необходимо зарегистрировать на сайте alfamiles.com. Теперь вы можете планировать свой отдых и путешествовать за мили.

Карта Alfa-Miles*



Россия и весь мир тебе по милям!
alfamiles.com

- аэроэкспрессы
- авиабилеты
- отели и авто за мили

* Альфа-Мили — программа для путешественников.

Изображение выпущено по стандартной лицензии с сайта gettyimages.com
ОАО АЛЬФА-БАНК. Ген. лицензия ЦБ РФ №1326 от 05.03.2012

А Альфа-Банк

* Мон Плезир. Реклама



Мы предлагаем Вам гораздо больше, чем обычный шопинг в центре Новосибирска

Добро пожаловать в лучшие бутики Новосибирска, где представлен эксклюзивный выбор товаров ведущих мировых брендов: Dior, Valentino, Dolce&Gabbana, Prada, Gucci, Brioni, Burberry, Saint Laurent, Ermenegildo Zegna, Giorgio Armani, Billionaire, Balenciaga. С нами Вы сможете насладиться комфортными и по-настоящему эксклюзивными условиями для шопинга. Попробуйте наш новый сервис Shopping Tour. Спланируйте Ваш шопинг заранее и получите в ПОДАРОК РАЗМЕЩЕНИЕ В ЛУЧШЕМ ОТЕЛЕ ГОРОДА

Shopping Tour

МЫ ОБЕСПЕЧИМ ВАМ САМЫЕ ЛУЧШИЕ ВПЕЧАТЛЕНИЯ!
Сообщите нам о своем приезде по тел. (383) 213 93 25

Mon Plaisir*

MARRIOTT
NOVOSIBIRSK

DEKART