

банк

Сберегать — не тратить

предпочитают петербуржцы в кризис

тенденции

(Окончание. Начало на стр. 17)

«Пользователям дебетовых карт мы рекомендуем оформлять не кредит — овердрафт, а револьверную кредитную карту с лимитом до пяти ежемесячных зачислений. В этом случае, в отличие от овердрафтного кредита по дебетовой карте, у клиента две разные карты — дебетовая и кредитная, и он всегда знает, какие деньги тратит, свои или заемные, и ему проще контролировать расход заемных средств. Так что спрос на револьверные карты в нашем банке существенно превосходит спрос на овердрафтные кредиты», — говорит заместитель начальника управления розничных операций банка «Возрождение» Александр Васильев.

Управляющий петербургским филиалом Абсолют Банка Виталий Демидов наблюдает отчетливую тенденцию к снижению спроса на кредитные продукты с начала кризиса. «Основная причина — неуверенность населения в своих будущих доходах и как следствие — в возможности выплачивать кредит», — констатирует он. Недавно, в рамках действия программы реструктуризации займов для частных лиц, Абсолют Банк даже предложил кредит, согласно условиям которого, клиент может получить заем для погашения просроченной задолженности в банке по ипотеке и автокредитованию, а также на полное досрочное погашение задолженности по кредитным картам.

В банке «Санкт-Петербург» не зафиксировали существенного снижения интереса клиентов к кредитным продуктам. «Клиенты по-прежнему активно интересуются ими и задают вопросы, связанные с их оформлением. Низкий спрос связан с ожиданиями возможного понижения процентных ставок и смягчения требований банков к первоначальному взносу», — считает заместитель председателя правления банка «Санкт-Петербург» Павел Филимонов.

«Если тенденция к стабилизации рубля и снижению ставки рефинансирования сохранится, то в течение 2009 года можно ожидать плавного повышения спроса на краткосрочное кредитование (до трех лет), при одновременной тенденции к снижению процентных ставок по кредитам», — прогнозирует Филипп Дельпаль. По мнению директора филиала ОАО «Сведбанк» в Санкт-Петербурге Витавтаса Бучюнаса, возможно, в этом году увеличится спрос на образовательные



Несмотря на высокие ставки, заемщики по-прежнему предпочитают привлекать кредиты в рублях

кредиты, так как экономический кризис существенно отразился на возможностях многих семей оплачивать обучение.

«Ежегодно спрос на кредитные продукты в сентябре увеличивается по сравнению с летним периодом. Хотя и не столь существенно. В 2008 году в сентябре мы получили на 11% больше кредитных заявок, чем в августе», — говорит господин Орлов из ВТБ24. Он считает, что в этом году, помимо сезонного фактора, на увеличение спроса может повлиять фактор корректировки модели потребительского поведения: предпосылки для второй волны банковского кризиса в сентябре банк не видит, а последние статистические данные даже говорят о некотором

оживлении экономики региона. Таким образом, население, которое в определенной степени рассматривает этот месяц как новую точку отсчета, увидев позитивную динамику, может ослабить контроль расходов и увеличить потребление. Вместе с тем, с учетом сезонности, рост спроса на кредитные продукты вряд ли превысит 15%, отмечает господин Орлов.

Между тем при спаде спроса на кредиты банки отмечают устойчивый рост интереса населения к депозитным продуктам и валютно-обменным операциям, что вполне понятно в условиях экономической нестабильности. Рост вкладов населения по Северо-Западу, согласно данным Банка России, по итогам полуто-

дия составил 8,6%. Общий объем депозитов и вкладов физлиц достиг 892,5 млрд рублей. При этом на начало 2009 года более 67% приходится на вклады в рублях, а по итогам полугодия — 69%.

«В 2009 году мы отчетливо увидели изменение потребительского поведения наших клиентов. Очевидно смещение акцентов в пользу сбережений. Люди стремятся застраховаться от возможного ухудшения финансовой ситуации и откладывают средства на будущее», — говорит Александр Орлов. Так, в петербургском филиале ВТБ24 в первом полугодии объем депозитов населения вырос на 18%, в то время как количество заявок на потребительские кредиты, как уже говорилось, снизилось на 3% по сравнению со вторым полугодием 2008 года. По словам Виталия Демидова, наибольшим спросом у населения сейчас пользуются вклады и пластиковые карты, поэтому Абсолют Банк активно расширяет спектр инвестиционных предложений для физических лиц, которые более востребованы в условиях финансового кризиса. В частности, в этом году была существенно расширена линейка предложений по вкладам.

«В условиях экономической нестабильности существенно выросла потребность населения в надежных сберегательных инструментах, поэтому приток депозитов в банках продолжает расти», — радуется господин Демидов.

В петербургском филиале банка «Уралсиб» наблюдают возрастающий интерес клиентов к рублевым депозитам на фоне стабилизации позиций рубля. По словам господина Горбачева, по-прежнему очень востребованы вклады на короткие сроки — три и шесть месяцев, поэтому банк предлагает по ним наиболее привлекательные ставки. Кроме того, банк повысил ставки по валютным вкладам, так как многим из клиентов требуется диверсификация валютных рисков.

«С начала года мы наблюдаем положительную динамику изменения депозитного портфеля. За первые шесть месяцев текущего года портфель филиала увеличился на 20% и составил 4,2 млрд рублей. В структуре портфеля преобладают рублевые вклады, но, учитывая высокую волатильность валютного рынка, периодически наблюдаем повышенный спрос и на валютные депозиты», — говорит господин Горбачев.

Учитывая изменения потребительских предпочтений клиентов в начале кризиса, банк «Возрождение» разработал линейку сезонных депозитов, предусматривающих начисление процентного

дохода по плавающей ставке при пополнении депозита и досрочном снятии средств, а также при досрочном закрытии депозита, рассказывает господин Васильев. Другим «кризисным» продуктом банка стал рублевый депозит, который позволяет получать доход на дебетовую, в первую очередь, зарплатную карту, если на ней остаются свободные средства.

После прошлогоднего оттока средств вкладчиков из банковской системы уже в первом квартале 2009 года банкам удалось восстановить близкие к докризисным показатели привлечения средств населения. Во втором квартале положительная динамика сохранилась, несмотря на «сведение» в балансах части притока из-за укрепления рубля. Даже летние месяцы, стабильно отражающие снижение деловой активности населения, показали прирост портфеля депозитов физических лиц, констатируют банки.

«На фоне значительных колебаний курсов основных мировых валют в короткой перспективе российские рубли наиболее привлекательны для клиентов. На срок от шести месяцев и более пропорции размещения выравниваются, и вкладчики развивают сбережения на вклады в рублях и иностранной валюте», — говорит господин Демидов.

«По итогам первого полугодия объем вкладов населения в банке „Возрождение“ вырос до 55,8 млрд рублей, что на 2,8 млрд рублей больше, чем на аналогичную дату прошлого года, а по итогам июля 2009 года объем вкладов достиг 57,7 млрд рублей», — доволен господин Васильев. При этом он отмечает, что рублевые вклады с начала года приросли более чем на 2,3 млрд рублей, по состоянию на 1 августа их доля в розничных депозитах составила около 60%.

«Депозиты традиционно пользуются высоким спросом у клиентов. В августе мы завершили прием средств в традиционный сезонный вклад. Несмотря на период низкой деловой активности и отпусков, нам удалось привлечь от населения средства в объеме более 10 млрд рублей только в этот вклад», — радуется господин Филимонов из банка «Санкт-Петербург».

Сегодняшняя ситуация играет на руку и банкам, и клиентам, и при сохранении стабильности рынка следует ожидать дальнейшего роста вкладов, считают эксперты, правда, при этом вероятно снижение привлекательности предлагаемых вкладчикам условий и, в первую очередь, процентных ставок.

ВЕРОНИКА МАСЛОВА

КОНТЕКСТ

Московское укрепление

Владислав Гузь и Владимир Скатын назначены первыми заместителями правления банка «Санкт-Петербург». Господин Скатын, совместно с зампредом правления Владимиром Бобным, займется управлением клиентским блоком банка в Северо-Западном регионе. Господин Гузь в новой должности будет курировать развитие бизнеса банка в Москве. Так, «Санкт-Петербург» намерен усилить позиции банка в центральном регионе. Господин Гузь работает в банке с февраля 2004 года. «Переезд Владислава Гузя в столицу свидетельствует о том, что Москва становится все более важным регионом для банка», — цитирует пресс-служба слова председателя правления банка «Санкт-Петербург» Александра Савельева. Сейчас кредитный портфель московского филиала составляет 25 млрд рублей, доля московского офиса в общем объеме бизнеса банка составляет 25%. У московского филиала около 3 тыс. корпоративных клиентов.

Анастасия Иванова

ЗАО «Адекта-Капитал» пошло по миру

Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленобласти признал ЗАО «Адекта-Капитал» банкротом. Компания привлекала заемные средства граждан и юридических лиц и размещала их в облигации. В четвертом квартале 2008 года и первом квартале 2009 года финансовые показатели общества существенно ухудшились, говорится в материалах Арбитражного суда. Так, согласно данным бухгалтерского баланса, по состоянию на 31 марта 2009 года обязательства компании составили 1,517 млрд рублей, а стоимость активов — 1,113 млрд рублей. Арбитражным управлением в ЗАО назначен Александр Мосин. Его отчет назначен судом к рассмотрению на 1 февраля 2010 года. **Соб. инфо**

Банковские истории

В первом полугодии 2009 года сохранились сложные финансово-экономические условия для банков, что отразилось на динамике основных показателей, говорится в материалах Ассоциации банков Северо-Запада (АБСЗ). Так, активы банков и филиалов Северо-Запада в январе-июне упали на 5% до 1,678 трлн рублей. Собственный капитал банков составил 122 млрд рублей, что на 3,4% больше показателя на начало 2009 года. Средства клиентов по итогам первого полугодия составили 1,185 трлн рублей, сократившись на 5,5%. В том числе вклады населения выросли лишь на 0,7% и составили 553 млрд рублей. Согласно материалам АБСЗ, активность банков Северо-Запада на рынке ценных бумаг в первом полугодии сильно выросла. Так, по итогам полугодия инвестиции банков в ценные бумаги выросли на 29% и составили более 76 млрд рублей. Кроме того, замедлилось развитие инфраструктуры для предоставления услуг по банковским картам. Общее количество банкоматов, установленных банками в Санкт-Петербурге и Ленобласти, сократилось на 5,5% до 2895. В торгово-сервисных организациях действует 14104 терминала, что на 13% больше, чем на начало 2009 года. Кредитный портфель банков Северо-Запада сократился с начала года на 2,5% до 1,201 трлн рублей. В частности, существенно замедлились темпы развития потребительского кредитования. Размер судной задолженности составил 405,6 млрд рублей против 425 млрд рублей на начало года, а уровень просроченной задолженности по потребительскому кредитованию — 17,7 млрд рублей, что соответствует 4,4%. **Анастасия Иванова**

Достойная альтернатива вкладу

Промсвязьбанк предлагает продукт «Доходная карта», сочетающий в себе преимущества обычной банковской карты и депозита

Начисление процентов на средства клиента, находящиеся на карточном счете, — обычная практика в западных банках. Но вот для российского рынка такой продукт, как «Доходная карта», — относительно молодой. С 1 июня такое предложение всем своим клиентам сделал Промсвязьбанк, который до этого почти полгода «обкатывал» продукт в пяти регионах: Санкт-Петербурге, Ростове-на-Дону, Омске, Волгограде и Нижнем Новгороде. По итогам пилотного проекта было выдано более 8 тысяч «Доходных карт», сумма остатка на них превысила 60 млн рублей. Так что и в общероссийском масштабе новый продукт банка обещает стать успешным.

«Доходные карты» Промсвязьбанка практически ничем не отличаются от обычных. Единственное существенное различие между «доходными» и обычными «пластиком» — то, что на остаток средств по такой карте начисляются проценты. Причем они сравнимы со ставками краткосрочных рублевых и валютных депозитов, тогда как в обычной практике проценты на остатки

карточных счетов, как правило, не начисляются.

Правила работы с классическими вкладами чаще всего не позволяют пользоваться деньгами, лежащими на счете по вкладу, без потери процентов. Если же деньги срочно понадобились, то вам нужно явиться в банк, написать заявление и прервать действие договора вклада. Соответственно, в этом случае вы можете существенно потерять в процентах. А с доходной картой можно по необходимости тратить деньги так, чтобы в течение календарного месяца остаток не падал ниже установленного «порога», при наличии которого начисляются проценты. В противном случае вы не получите проценты за конкретный месяц, в течение которого на счету было недостаточно денег. За все другие месяцы они не потеряются. Начисление процентов производится ежемесячно по ставке от 6,5% до 7,5% годовых в рублях, от 2% до 2,5% — в долларах США и евро. Главное условие, чтобы держатель карты следил за ежедневным остатком средств на своем карточном счете.

Такие карты удобны, когда не знаешь, в какой момент понадобятся деньги, и если нет конкретной стратегии накопления. Они идеально подходят для тех, кто уже участвует в зарплат-

ных проектах Промсвязьбанка. Можно один раз подать в бухгалтерию заявление, чтобы часть оклада зачисляли на «Доходную», а не на зарплатную карту. И, таким образом, можно будет быстрее накопить деньги на что-то стоящее. В этом случае, пока вы решите, что делать со своими деньгами, они будут приносить доход. «Доходную карту» рекомендуется открыть в двух случаях. Если у вас регулярно остаются свободные денежные средства. И если вы хотите откладывать понемногу с зарплаты, но открыть вклад по каким-либо причинам не считаете возможным. При этом, в отличие от банковских депозитов, воспользоваться всей суммой денежных средств можно в любое время, когда это необходимо, без обращения в банк.

«Доходная карта» может быть открыта в рублях, долларах США и евро. От категории карты (Maestro Prepaid, MasterCard Standard или MasterCard Gold) зависит сумма ее годового обслуживания, сроки выпуска (Maestro Prepaid выдается клиенту в день обращения), а также ежедневный остаток денежных средств и размер начисляемых процентов. Кстати, банк предусмотрел еще один бонус для клиентов, которые открывают «Доходную карту»: в течение первого месяца обслуживания он будет начислять проценты независимо от «объема» денежных средств на счете карты.

Получить карту очень просто: достаточно оформить заявление, предъявив паспорт. Никакого требования о внесении первоначального взноса на карточный счет Промсвязьбанк не устанавливает.

Санкт-Петербургский филиал
ОАО "Промсвязьбанк"
(812) 321-20-20

В Банковскую группу Промсвязьбанк входит ОАО «Промсвязьбанк» (головная кредитная организация), ОАО АКБ «Волгопромбанк», ОАО «ЯРСОЦБАНК», ОАО ГБ «Нижний Новгород». www.psbank.ru

Доходная карта

Доход без забот!

Хороший доход по счету
и мобильность банковской карты в одном продукте!



Хотите получать проценты на остаток по счету карты и при этом иметь возможность свободно распоряжаться своими деньгами?

Если да, то «Доходная карта» ОАО «Промсвязьбанк» — это продукт, созданный специально для Вас!

Круглосуточный Контакт-Центр

8 800 555 20 20

звонок для регионов России бесплатный, в том числе с мобильных телефонов

(812) 321 20 20

www.psbank.ru



Промсвязьбанк

Реклама.

ОАО «Промсвязьбанк». Генеральная лицензия Банка России № 3251, бессрочная.

