

Объем кредитного портфеля корпоративным клиентам банков Северо-Запада в 2009 году практически не изменился. При этом просроченная задолженность по кредитам юридическим лицам выросла в 11 раз. Сейчас в корпоративном секторе происходит увеличение кредитования, что говорит о «разморозке» планов развития. Банки уверяют, что смягчили условия кредитования для компаний и прогнозируют рост кредитования в текущем году на 15–20%.

Глобальное потепление

прогнозируют банкиры на рынке корпоративного кредитования

тенденции

Согласно данным ЦБ РФ, объем кредитов, выданных компаниям в 2009 году по Северо-Западу, увеличился совсем несущественно: с 1,577 млрд рублей до 1,579 млрд рублей. В частности, объем кредитов, выдаваемых в валюте, вырос на 14% до 341 млн рублей, тогда как в рублях объем кредитов сократился на 1,6% до 1,23 млрд рублей. Между тем, несмотря на небольшой прирост кредитов, просроченная задолженность по ним выросла с начала прошлого года более чем в 11 раз до 171,184 млрд рублей. Так, с начала прошлого года просроченная задолженность выросла с 0,9% до 10,8% от кредитного портфеля.

«ЦБ РФ лишь озвучил цифры, о которых все финансовое сообщество говорило с середины лета 2009 года. Эти цифры нашли отражение в среднесрочных планах большинства банков: именно их ожиданием объясняется чрезвычайно консервативная политика банков в области резервирования», — полагает Александр Игнатюк, аналитик ЗАО ИК «Энергокапитал». Мария Кальварская, начальник отдела анализа рынка акций инвестбанка «КИТ Финанс» уверена, что в 2010 году рынок кредитования будет именно развиваться. «Подход основной массы банков к новому кредитованию останется достаточно консервативным, тем более со сни-

Несмотря на все еще высокие ставки по кредитам для юрлиц, компании выстроились в очередь за заемными средствами ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

жением процентных ставок и уменьшением стоимости риска, принимаемого на себя банками, выдача новых кредитов едва ли существенно упростится», — считает аналитик.

Между тем Руслан Беляев, управляющий петербургским филиалом ЗАО КБ «Сити-банк», считает, что сейчас в корпоративном секторе происходит увеличение кредитования. «Это свидетельство того, что компании начали размораживать свои

плати развития. Причина тому – более оптимистичный взгляд корпоративного сектора на перспективы возврата к экономическому росту», – говорит он. Заместитель генерального директора – председателя правления Энергоамбанка по развитию Ольга Шербакова считает, что с конца 2009 года у банков наблюдается рост ликвидности, что привело к образованию свободных ресурсов. «Учитывая состояние фондового рынка, банки

вынуждены делать ставку на одно из основных доходоприносящих направлений — кредитование реального сектора. Основным источником кредитных ресурсов по-прежнему остаются пассивы, сформированные за счет средств во вкладах и депозитах», — говорит она.

Банки уверяют, что никаких ограничений по отраслям сейчас нет. Так, по словам представителей банка «Санкт-Петербург», банк продолжает работать «со всеми отраслями

без исключения и никаких ограничений в связи с этим не устанавливал. «Взяв курс на смягчение требований, предъявляемых к клиентам, в частности, это коснулось уже залогов. В последнее время более активно кредитное учреждение работает с предприятиями судостроительной отрасли и машиностроения», — говорит в банке. Руководитель дирекции бизнес-развития и координации банка «ВТБ Северо-Запад» Елена Зулина уверена, что по сравнению с концом 2009 года структура отраслей, привлекающих с точки зрения кредитования, практически не изменилась. «Банк активно кредитует электроэнергетику, торговлю, газовую промышленность, ВПК, пищевую промышленность. В достаточно больших объемах кредитуются инфраструктурные строительство», — говорит она.

«Мы не отдаем предпочтение какой-либо отрасли и готовы предоставить кредит заемщику из любой сферы бизнеса на приемлемых условиях срочности, возвратности и платности», — рассуждает Константин Яковлев, заместитель генерального директора инвестбанка «КИТ Финанс». Управляющий петербургским филиалом Национального резервного банка Сергей Ильченко говорит, что для банка ключевыми клиентами являются промышленные и коммерческие предприятия крупного и среднего бизнеса. «Не столько важна отрасль,

«... только устойчивое положение самого заемщика и его бизнеса», — говорит он. Вице-президент МСБП Максим Купров уверяет, что отраслевая структура кредитного портфеля МСБП со второго полугодия 2009 года значительно не изменилась. «Как и ранее, мы больше работаем с предприятиями оборонной промышленности, энергетическими компаниями, организациями госсектора, а также теми строительными компаниями, которые работают по госпрограммам», — рассказывает банкир.

Структура корпоративного портфеля «Ситибанка» отражает приоритетные отрасли экономики Санкт-Петербурга и Северо-Запада. Это прежде всего автомобильный сектор, индустриальное производство, а также целлюлозно-бумажная промышленность. В портфеле также есть предприятия пищевой промышленности и торговли, телеком. В этих отраслях были сосредоточены основные инвестиции и наблюдался значительный рост в годы, предшествовавшие кризису.

Между тем сейчас, несмотря на стабилизацию на рынке, о которой заявляют банкиры, тема урегулирования проблемных кредитов остается весьма актуальной для банков. Большинство банков не оставляют на потом работу с просрочками. «Как только у клиента появляются проблемы с погашением кредита, с ним сразу начинается

работа по реструктуризации его задолженности. Мы стараемся находить компромиссы и не заинтересованы в банкротстве клиентов — это чрезвычайная мера», — уверяет господин Купров. Александр Крупкин, управляющий петербургским филиалом ОАО «ТрансКредитБанк» уверяет, что очень важно, чтобы банк ежедневно и целенаправленно работал по мониторингу текущей финансово-хозяйственной деятельности клиента. «Мы заранее видим возможные проблемы клиента и совместно с ним заблаговременно предпринимаем необходимые действия для их минимизации», — говорит он. Ольга Веселова, аналитик компании «Тройка Диалог», считает, что сейчас с проблемами просроченных платежей и залогов работают банковские департаменты управления залогами, а ряд банков создает специализированные структуры. При этом не исключено, что ряд этих структур будет работать не только с головными, но и со сторонними банками, позволяя другим игрокам рынка прибегать к аутсорсингу.

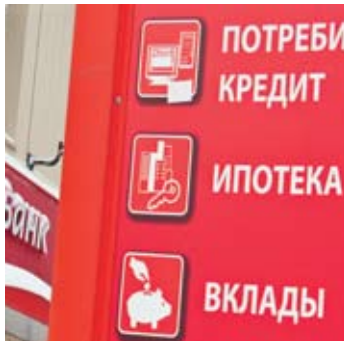
«Банки начинают судиться с заемщиком только в случае грубого нарушения условий кредитного договора и отсутствия перспектив по погашению займа. Если заемщик не возвращает кредит, он фактически не исполняет условия заключенного с банком договора.

(Окончание на стр. 14)

страница

Реклама денег

Как банкиры продвигают финансовые услуги во время кризиса ликвидности



страница

Деньги на инновации

Банкиры инвестировать не торопятся



страница

Акции на продажу

Российские компании задумались об IPO в 2010 году

ПОДПИСЬ ВО ИМЯ ДОБРА | Возможность читать и писать – одно из основных прав человека и самое важное наследие для будущих поколений. Оно необходимо как для развития личности, так и для развития общества в целом, и помогает проложить дорогу к успеху и самостоятельной жизни. Глубоко преданная идее культуры письма, компания Montblanc в третий раз выступает партнером ЮНИСЕФ.

С 2004 года для поддержки мировых образовательных программ ЮНИСЕФ было собрано более 1 миллиона долларов США. В этом году Montblanc также передаст часть средств, полученных от продажи Montblanc Meisterstück Signature for Good Special Edition в фонд ЮНИСЕФ. Общая цель кампании – собрать, как минимум, 1,5 миллиона долларов США.

– Пишущие инструменты Meisterstück Signature for Good были изготовлены вручную нашими мастерами в лучших традициях, сохраняемых с 1924 года. Голубой сапфир на позолоченном кольце клипа и перо, как и каждое перо, произведенное Montblanc, изготавливается в 35 этапов: оно вытачивается, полируется и тестируется вручную.

МОНТБЛАНК. ИСТОРИЯ, КОТОРУЮ СТОИТ РАССКАЗАТЬ

**MONT
BLANC**

unicef 

БУТИКИ MONTBLANC | САНКТ-ПЕТЕРБУРГ | НЕВСКИЙ ПРОСПЕКТ, 20 | (812) 312-92-22