

ТрансКредитБанк развеивает стереотипы

ТрансКредитБанк (ТКБ) является стратегическим партнером ОАО «Российские железные дороги» (РЖД). Сегодня банк обслуживает 17 железных дорог России, большую часть отечественных предприятий железнодорожного транспорта, занимая верхние позиции в рейтингах крупнейших российских банков. Оставаясь опорным банком железных дорог, ТрансКредитБанк активно развивается как универсальное финансовое учреждение, расширяя сотрудничество с компаниями всех отраслей экономики и предлагая широкий спектр услуг розничным клиентам. В ближайших планах филиала ТрансКредитБанка в Санкт-Петербурге — участие в проекте организации высокоскоростного сообщения между Санкт-Петербургом и Хельсинки, а также реализация проекта по внедрению банковской карты, которая помимо стандартных функций станет проездным на электрички и, возможно, метро. Подробнее о планах петербургского филиала рассказал Александр Крупкин.



– Как давно банк присутствует в Санкт-Петербурге и каковы результаты его работы?

– Филиал был открыт в начале 2005 года. Сегодня филиал входит в пятерку крупнейших подразделений в сети банка. Кредитный портфель филиала составляет 5,3 млрд рублей, в том числе корпоративный — 4 млрд рублей, а депозиты юридических лиц превышают 3,2 млрд рублей. Думаю, что в ближайшие годы Санкт-Петербург будет вторым важнейшим регионом для банка после Москвы и Московской области. Ведь Октябрьская железная дорога, которую мы обслуживаем, — одна из самых крупных дорог, с точки зрения экономических показателей, и важнейшее подразделение ОАО «РЖД». В целом экономический потенциал Санкт-Петербурга трудно переоценить. Здесь развиваются стратегические проекты, имеющие государственное значение. Так что банк планирует занять серьезные позиции в регионе и существенно улучшить свои финансовые показатели в ближайшие годы.

– Значит, вы хотите изменить стереотип исключительно железнодорожного банка?

– Уже сегодня клиентская база достаточно серьезно диверсифицирована. В филиале открыто более 1,3 тыс. счетов клиентов — юридических лиц, и среди них только около 150 счетов предприятий РЖД и дочерних/зависимых компаний. В структуре клиентов сегодня присутствуют предприятия всех отраслей. Мы работаем, в том числе, с ритейлерами, строителями, портовиками, грузоперевозчиками. В числе наших крупных клиентов можно назвать группу компаний «ЕВРОСИБ», ООО «РВД-Сервис», ЗАО «ТрансКат»,

ОАО «Ленгипротранс», ОАО «Газпромрегионгаз», ООО «БалтКам», Филиал ООО «Интерспорт Россия», Санкт-Петербургский, филиалы ФГУП «Росморпорт», «РосРегионДевелопмент», ООО «Инжтрансстрой СПб», ЗАО «ПО «Возрождение», ОАО «ТГК-1», сети «О'КЕЙ» и «Лента», пивоваренная компания «Балтика», ОАО «Севзапэлектросетьстрой», ОАО «ВСМ» и другие. Доля кредитов и гарантий, выданных железнодорожным предприятиям в целом по филиалу, не превышает 10%, а остальное приходится на корпоративных клиентов из других сфер экономики, не связанных с РЖД.

– У банка высокие рейтинги, чем это объясняется?

– По основным финансовым показателям ТрансКредитБанк стабильно входит в число двадцати крупнейших российских кредитных организаций, и в том числе по такому показателю, как надежность. Так, по данным журнала «Финанс», по итогам 2010 года ТрансКредитБанк занял 6-е место в рейтинге самых надежных российских банков.

Кризис стал для банка не временем выживания, а шансом значительно быстрее, чем в «мирное» время, вырасти за счет привлечения на обслуживание новых

клиентов, нуждающихся в надежном финансовом партнере.

– Как вам удастся удерживать стабильность?

– Дело в том, что банк придерживается консервативной политики ведения бизнеса, руководствуясь принципами минимизации рисков и, как показал кризис, это правильная стратегия. Еще до кризиса ТрансКредитБанк не следовал общим тенденциям, не вкладывался в девелопмент и строительство. В результате у банка нет проблем со строительным комплексом. Хотя в портфеле банка строительные компании присутствуют, но, в основном, это предприятия, работающие на крупных государственных объектах, объектах РЖД. И сегодня, когда экономика начала восстанавливаться, мы не собираемся резко менять политику риск-менеджмента. Конечно, многие требования возвращаются на докризисный уровень, смягчаются залоговые условия, снижаются ставки, удлиняются сроки. Но либерализовать требования дальше определенного уровня мы пока не готовы — и ответственно подходим к вопросу оценки кредитоспособности потенциальных заемщиков. Проводя ежедневную, целенаправленную работу по мониторингу текущей финансово-хозяйственной деятельности клиента, мы заранее видим возможные проблемы и совместно заблаговременно предпринимаем необходимые действия для их минимизации, стараемся достичь баланс интересов.

– Насколько серьезная конкуренция развернулась сегодня на корпоративном рынке и какое место в ней занимает ТрансКредитБанк?

– Многим кредитным организациям сегодня действительно сложно конкурировать с крупными банками. Видя перспективы работы с клиентом, мы можем предложить ему весьма привлекательные условия финансирования. Банк постоянно работает над совершенствованием и расширением продуктовой линейки, уделяет первоочередное внимание качеству оказываемых услуг, развивает IT-технологии. Будучи универсальным банком, мы готовы предложить клиенту любые услуги, будь то привлечение капитала, выход на западные рынки, торговое финансирование, операции с ценными бумагами или эквайринг. Так, в петербургском филиале есть и своя служба инкассации, включающая 10 специализированных машин. Банк также активно работает на факторинговом и лизинговом рынках, успешно занимается проектным финансированием. Всего за первые четыре месяца 2010 года филиалом выдано кредитов предприятиям на 1,7 млрд рублей.

– Позиции банка на розничном рынке тоже достаточно сильны. Ипотечный портфель ТрансКредитБанка занимает третье место по объему среди всех российских банков. Какие задачи ставит для себя банк в этом сегменте?

– Предоставление розничных банковских услуг в настоящее время стало одним из самых динамично развивающихся направлений деятельности ТКБ. При этом банк ориентируется как на работу с сотрудника-

Александр Крупкин родился в 1967 году. Закончил Ленинградский Технологический Институт им. Ленсовета и Высшую Экономическую Школу при Финансово-Экономическом институте. До 2002 года работал заместителем директора ЗАО «АВК». В 2002-2004 годах был начальником управления инвестиционного бизнеса

Банка «МЕНАТЕП СПб», а в 2004-2006 годах — начальником управления инвестиционного бизнеса, директором департамента кредитования и проектного финансирования ОАО «ИМПЭКСБАНК». С 2006 года — управляющий Санкт-Петербургским филиалом ОАО «ТрансКредитБанк» (Генеральная лицензия Банка России № 2142).