

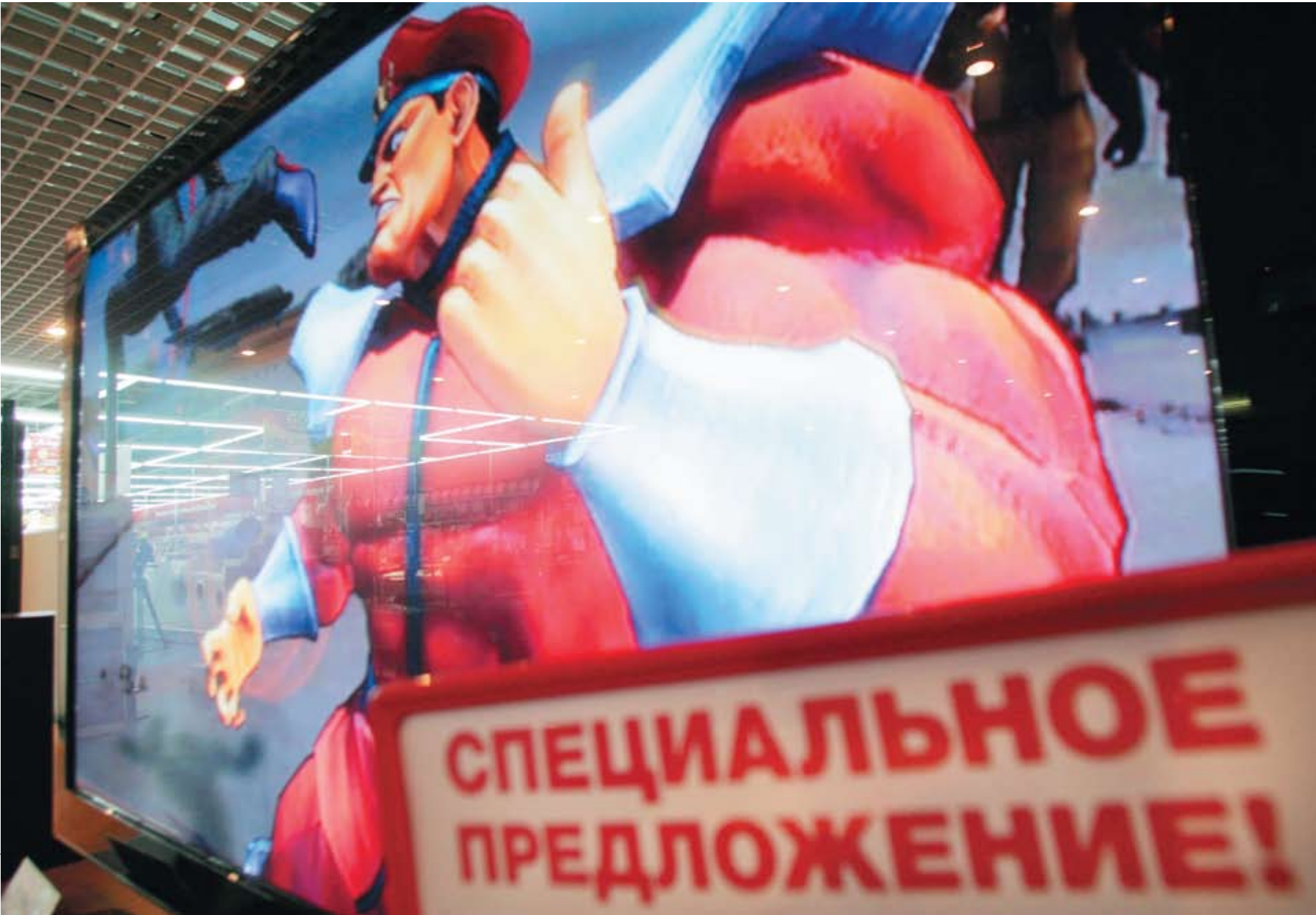
На рынке потребительского кредитования снова появилась конкуренция, как и в докризисные времена. Банки наперебой предлагают взять у них в долг. О том, как свои кредиты продвигают петербургские банки, узнавала корреспондент «Ъ-Банк» **Ольга Кузовенкова**.

Кредит налицо

Банки начали борьбу за клиента на рынке потребительских кредитов

тенденции

«Рынок потребкредитования сейчас активно выходит из кризиса. Со стабилизацией экономической ситуации в стране платежеспособность клиентов повысилась и вырос спрос на кредиты», — говорит Богдан Чекомасов, директор по работе с частными клиентами Санкт-Петербургского филиала банка «Сосьете Жене-раль Восток» (BSGV). Со своей стороны банки, имеющие избыточную ликвидность, готовы наращивать активы. «В настоящий момент для нашего банка потребительские кредиты — это продукт кросс-продаж, поэтому специальных рекламных кампаний мы не проводим. В основном потребкредиты мы предлагаем своим клиентам, — рассказывает заместитель председателя правления Балтинвестбанка Даниил Рязанов. — Как правило, это программы кредитования под залог движимого или недвижимого имущества, либо под поручительство работодателя. Большой популярностью пользуются овердрафты к зарплатным проектам или к кредитам с аннуитетным погашением». Во время кризиса банк не прекращал выдавать потребительские кредиты, но, безусловно, ужесточил требования к потенциальным заемщикам. «В следующем году мы ожидаем как увеличения спроса на потребительские кредиты, так и предложения со стороны банков», — говорит господин Рязанов. По его словам, на 1 ноября 2010 года портфель кредитов физлицам



Со стабилизацией экономической ситуации платежеспособность клиентов выросла и повлекла рост спроса на кредиты

составил порядка 5,2 млрд рублей, из них 2 млрд рублей — потребительские кредиты. С начала 2010 года портфель потребительских кредитов вырос на 0,5 млрд рублей. «С начала 2010 года Северо-Западный банк Сбербанка России выдал потребительских нецелевых кредитов на 24 млрд рублей, что на 25 процентов больше, чем годом ранее. Сейчас банк в среднем выдает таких кредитов на сумму более 2 млрд рублей в месяц», — рассказывает заместитель председателя Северо-Западного банка Сбербанка России Петр Морсин. Такие высокие объемы он объясняет работой кредитной фабрики, которая предполагает централизованное и оперативное принятие кредитных решений. Развитию кредитования также способствует и улучшение условий по кредитам Сбербанка. «Еще весной банк отменил все комиссии по выдаваемым кредитам, ввел новые кредитные продукты и упростил порядок их получения», — говорит господин Морсин. Улучшил свои условия и Балтийский банк. Так, с середины ноября по ряду программ банк снизил процентные ставки на 3 п. п., говорит исполнительный вице-президент Максим Мосунов. «Прежде всего банк заинтересован в выдаче кредитов своим клиентам, у которых есть счет или положительная кредитная история в Балтийском банке. (Окончание на стр. 19)

страница

18

Золотой элемент
Доходность инвестиций в «желтый металл» уступает только отдельным ПИФам



страница

18

Лицом к лицу рубля не увидать
Аналитики прогнозируют стабильность доллара



страница

20

Автокредитные взаимоотношения
Банки и автодилеры делают ставки на совместные программы

РАУД | ЮРИДИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ

РЕКЛАМА

МЫ ВСЕГДА НА ВАШЕЙ СТОРОНЕ

АРБИТРАЖ БАНКРОТСТВО РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ ДОЛГОВ ЭФФЕКТИВНЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ

www.raud.spb.ru