

СТРАХОВКА ДЛЯ МАЛЫША

ПОСЛЕ РОЖДЕНИЯ РЕБЕНКА РОДИТЕЛИ ЗАБОТЯТСЯ О МЛАДЕНЦЕ: ОНИ УХАЖИВАЮТ ЗА НИМ, ПОКУПАЮТ ИГРУШКИ, ПИТАНИЕ, КОЛЯСКИ, ПЕЛЕНКИ И РАСПАШОНКИ. ПОМИМО ЭТОГО, МНОГИЕ РОДИТЕЛИ, БЕСПОКОЯСЬ О ЗДОРОВЬЕ МАЛЫША, ПРИОБРЕТАЮТ СТРАХОВЫЕ ПОЛИСЫ ДОБРОВОЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ (ДМС), КОТОРЫЕ «СТРАХУЮТ» ЗДОРОВЬЕ РЕБЕНКА В ПЕРВЫЙ ГОД ЕГО ЖИЗНИ.

АННА ИВАНОВА

«В нашей компании базовые тарифы по ДМС детей в первый год жизни составляют около 60 тыс. рублей при амбулаторном обслуживании и около 70 тыс. рублей, если в полис будет включена и экстренная госпитализация, — рассказывает Алексей Кузнецов, генеральный директор страховой группы „Капитал-полис“. — Это базовые тарифы, которые подлежат обязательному уточнению: анкетирование, осмотр малыша врачом нашего медицинского центра, ознакомление с выпиской из роддома. Ситуация в Петербурге такова, что почти каждый ребенок имеет какие-либо патологии, и родители должны быть готовы к тому, что стоимость страховки может быть увеличена». По его словам, немногие могут позволить себе такой полис, поэтому компания разработала программу «Ваш педиатр»: ее стоимость значительно меньше (от 38,5 тыс. рублей в первый год жизни). В программу входят консультации врача-педиатра при наличии жалоб или каких-либо опасений, а также в случае необходимости экстренная госпитализация ребенка.

«Стоимость программ зависит от возраста ребенка, объема медицинских услуг, а также от уровня клиник, в которых будут предоставляться услуги. Базовая стоимость полиса для ребенка в СК „РЕСО-гарантия“ — от 27,9 тыс. рублей на застрахованного в год. Программы для новорожденных, безусловно, дороже, так как дополнительно предусматривают патронаж на дому», — говорит Юлия Лаврова, руководитель отдела ДМС петербургского филиала ОСАО «РЕСО-гарантия». По ее словам, объем полисов добровольного медицинского страхования детей не превышает 4–5% от общего числа полисов ДМС. «Количество застрахованных детей увеличивается с каждым годом. Однажды приобретя страховку для новорожденного, родители, как правило, перезаключают договор страхования из года в год, убеждаясь в преимуществах медицинского страхования перед оплатой медицинских услуг напрямую в клиниках», — говорит Юлия Лаврова.

В «Ренессанс-страховании» стоимость полиса на год составит от 54,6 тыс. рублей и выше в зависимости от перечня медучреждений и содержания программы. «Чуть больше половины договоров заключается по программе „Комплексная“ (стоимостью 73–75 тыс. рублей), которая включает амбулаторную помощь, скорую и стационар. Примерно четверть договоров заключается по программе „Люкс“ (стоимость такого полиса — 100–120 тыс. рублей)», — говорит Вера Ямщикова, руководитель отдела ДМС детей Северо-Западного дивизиона «Ренессанс-страхование». Порядка 65% рынка детских полисов компании — это полисы страхования детей первого года жизни. Рост рынка медицинского страхо-



АЛЕКСАНДР ПЕТРОВСКИЙ

МЕДИЦИНСКАЯ СТРАХОВКА НА МЛАДЕНЦА — ПО-ПРЕЖНЕМУ ДОРОГОЕ УДОВОЛЬСТВИЕ ДЛЯ ПЕТЕРБУРГСКИХ РОДИТЕЛЕЙ

вания детей в 2011 году составит около 10%, считает Ямщикова. «Есть объективная проблема: в городе не хватает детских стационаров, поэтому рост ДМС детей не настолько быстрый, каким мог бы быть», — сетует она. Стоимость полисов в «Ингосстрахе» — разная, зависит от возраста ребенка, выбранных лечебных учреждений, наполнения программы и колеблется от 50 до 150 тыс. рублей, рассказывает Татьяна Кайгородова, заместитель генерального директора ОСАО «Ингосстрах». В общем портфеле «Ингосстраха» по ДМС детские полисы занимают 8%.

«Для детей до года мы предлагаем программы „Ваш ребенок — амбулаторная“ и „Ваш ребенок“. В обе программы входят постоянные профилактические наблюдения прикрепленным педиатром на дому, все виды обследований, диагностики и лечения, вакцинация по национальному календарю, неограниченные консультации врачей-специалистов в ведущих детских медицинских центрах, а также круглосуточная организационная и консультационная помощь врачей-диспетчеров службы „Ассистанс“, — рассказывает генеральный директор СЗАО «Медэкспресс» Наталья Шумилова.

По словам Татьяны Долиной, руководителя PR-службы страховой группы АСК, для детей до года компания «АСК-Мед» предлагает только люксовую программу «Айболит XXI», которая включает в себя полный комплекс медицинских услуг: прикрепленный педиатр, амбулаторная помощь, вакцинация, скорая и неотложная медицинская помощь, экстренная госпитализация, плановая госпитализация, лекарственное обеспечение в стационаре. «В программу входит много дополнительных составляющих, имеющих большое значение именно для грудных детей; например, консультации врачей-специалистов на дому, вакцина-

ция импортными препаратами по индивидуальному календарю, предоставление молодой маме напрокат электронных весов и многое другое. Страховка по этой программе стоит недешево: с 1 февраля базовая цена полиса для детей до года — 86,8 тыс. рублей, окончательная цена определяется после предстрахового осмотра малыша и разговора с мамой», — говорит госпожа Долинина. Число застрахованных малышей до года на 1 февраля 2011 года составило 56 человек. Всего же по детским программам в АСК застраховано 546 детей разного возраста, что составляет 1,25% от общей численности застрахованных по ДМС.

Обслуживание «по высшему классу» стоит дорого, поэтому рентабельность этого сегмента находится на низком уровне, полагает Татьяна Долинина. «Детское медицинское страхование в ближайшие годы не будет сильно развиваться и не сделается массовым; детские программы — это нишевые продукты для довольно узкого круга потребителей», — говорит она. С ней солидарна и Татьяна Кайгородова, заместитель генерального директора ОСАО «Ингосстрах»: сектор детского ДМС на сегодняшний день фактически не освоен, несмотря на то, что имеет огромный потенциал. «Многие родители предпочитают справляться с лечением детей своими силами и традиционными методами, прибегая к помощи врачей только в экстренных случаях, и, соответственно, не видят выгод покупки полиса. Тем не менее эти выгоды довольно значительны, если речь идет о совсем маленьких детях, поскольку наличие ДМС в таком случае дает родителям возможность сэкономить время и нервы и понимание, к кому обратиться, если грудной ребенок заболел», — резюмирует она. В 2011 году как в целом по рынку ДМС, так и в сегменте детского страхования можно ожидать рост в связи с

восстановлением платежеспособности (и, следовательно, реализацией отложенного спроса) населения после экономического кризиса прошлых лет, полагает Наталья Шумилова. ■

ФИНСКАЯ АПТЕЧНАЯ СЕТЬ С 1755 Г.



Университетская Аптека

- Комфорт и внимание
- Уверенность в качестве
- Квалифицированные консультации

Здоровье во всем!

Наши адреса:

ул. Академика Павлова, 5В, ТК «River House»
пл. Конституции, 7, супермаркет PRISMA
ул. Тиланова, 21, ТК «Питер»
ул. Савушкина, 126А, ТК «Атлантик-Сити»
Комендантский пр., 9/2, ТК «Променад»
Комендантская пл., 1, ТРК «Атмосфера»
Лактинский пр., 85, ТК «Гарден-Сити»
пл. Ал. Невского, 2, ТК «МОСКВА»
Невский пр., 82, во дворе клиники «МЕДИ»
Байконурская ул., 14, ТК «Континент»
Колпино, Пролетарская ул., 36, ТК «Меркурий»
Колпино, Октябрьская ул., 8, ТК «ОКА»

Мы рады вас видеть в наших аптеках!!!

О ВОЗМОЖНЫХ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯХ
ПРОКОНСУЛЬТИРУЙТЕСЬ С ЛЕЧАЩИМ ВРАЧОМ