25 → Целесообразность в содержании депозитария резко уменьшается при отсутствии акцентированной работы на рынке ценных бумаг.

По словам Татьяны Лазуткиной, наличие собственного депозитария у брокера позволяет, во-первых, обеспечить оперативный учет ценных бумаг клиентов по результатам совершения биржевых и внебиржевых сделок на финансовых рынках, во-вторых, расширить спектр услуг, оказываемых на финансовых рынках (например, маржинальное кредитование ценными бумагами). Депозитарий — солидный финансовый показатель самого брокера, так как с 1 января 2012 года норматив достаточности собственных средств профучастника рынка ценных бумаг для получения депозитарной лицензии ФСФР России является самым высоким (за исключением расчетных депозитариев) и составляет 60 млн рублей. Для брокерской, дилерской или деятельности по доверительному управлению этот норматив ниже — 35 млн рублей.

Иметь депозитарий банку выгодно: осуществляя брокерскую деятельность, он всегда обладает и депозитарной лицензией, объясняет Анна Елина. Депозитарий является вспомогательным звеном для брокера, упрощает схему оборота ценных бумаг с биржей, что сокращает расходы клиентов на комиссии.

Затраты на обслуживание депозитария состоят из содержания отдельного подразделения с организацией рабочих мест, приобретения и обслуживания специального программного обеспечения, заработной платы квалифицированных специалистов (с депозитарными аттестатами ФСФР России), ежегодного страхования рисков депозитарной деятельности (при наличии), оплаты услуг расчетных депозитариев за хранение ценных бумаг клиентов (если это предусмотрено прейскурантом депозитария), отмечает Лазуткина.

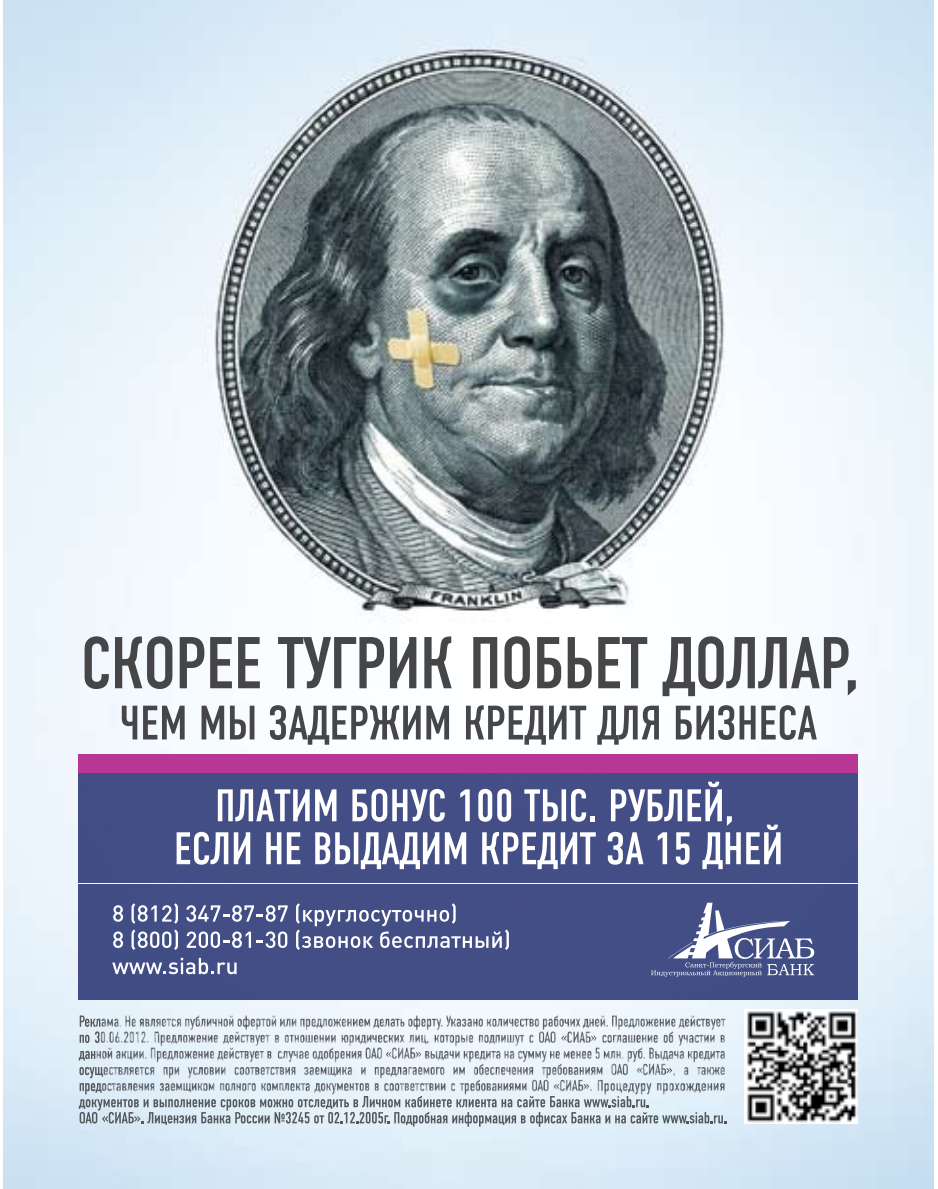
СЕРГЕЙ НИКОЛАЕВ

ОБОСТРЕНИЕ КОНКУРЕНЦИИ ВЕДЕТ К ТОМУ, ЧТО ЧИСЛО ДЕПОЗИТАРИЕВ, РЕАЛЬНО НЕЗАВИСИМЫХ ОТ БАНКА ИЛИ ИНВЕСТКОМПАНИИ, ПОСТЕПЕННО СХОДИТ НА НЕТ

Основные расходы идут на зарплату сотрудникам, поддержание технической и программной составляющей депозитарных технологий и аренду офиса, говорит господин Петров. Он считает, что рентабельность содержания депозитария неуклонно снижается — стоимость услуг депозитариев остается прежней, а затраты на содержание возрастают. Зачастую депозитарий является дотационной структурой, которая живет за счет банка или инвесткомпании.

УЧЕТ И ПРАВА Тарифная политика депозитария напрямую зависит от тарифов банка или брокера конкретной инвестиционной компании. Стоимость депозитарных услуг компаний, предоставляющих только депозитарные услуги, обычно значительно выше, чем стоимость аналогичных услуг, предоставляемых в комплексе услуг инвестиционных компаний, отмечает начальник управления депозитарного и спецдепозитарного обслуживания ИК БФА Виктория Точина. Клиенту дешевле обслуживаться в компании, комплексно оказывающей брокерские и депозитарные услуги, нежели оплачивать отдельно счета брокера и счета другого депозитария-держателя, добавляет Татьяна Лазуткина.

Для физлиц тарифы зависят от типа операций и вида ценных бумаг. Скажем, открытие и ведение счета-депо часто бесплатно, а вот за возможность дистанционного обслуживания могут взимать 300–500 рублей в месяц, зачисление бумаг на счет — бесплатно, а вот операции с ними (списание, перевод и проч.) могут быть как бесплатными, так и обойтись в несколько сотен рублей, говорит Константин Петров.

Основные клиенты депозитариев — профессиональные участники рынка ценных бумаг и физические лица. Оценить соотношение этих групп по числу сложно, а в объеме доходов до 90% приходится на корпоративных клиентов, говорит господин Петров. В клиентской базе депозитария банка «Стройкредит» 70% — физлица, 30% — юрлица. В банке «Санкт-Петербург» количество счетов-депо (совокупность записей в регистрах депозитария, предназначенных для учета ценных бумаг) физических лиц сегодня превышает долю счетов-депо юридических лиц, сообщили в пресс-службе банка.

С точки зрения услуг депозитария в банке «Санкт-Петербург» наиболее распространена услуга учета прав по ценным бумагам. Популярны услуги хранения и перевода ценных бумаг, залог ценных бумаг, отмечает Анна Елина. «Если говорить о клиентах, которые заключают только депозитарный договор, то для банка и клиента интересна услуга кредитования под залог ценных бумаг. Есть клиенты, которые только хранят свои ценные бумаги и заинтересованы в надежности, конфиденциальности и оперативности депозитария. Они имеют счет в банке, куда эмитент перечисляет дивиденды, что тоже удобно. Некоторые клиенты осуществляют покупку-продажу компаний через депозитарий», — продолжает банкир. ■