19 → В том числе и за счет новой команды профессионалов, усилившей направление работы с корпоративными клиентами. До конца года банк SIAB намерен дополнительно нарастить портфель кредитов, сохраняя динамику в прежнем темпе», — рассказывает она.

Заместитель директора петербургского филиала Банка Москвы по корпоративному бизнесу Алена Филонова говорит, что прирост портфеля Банка Москвы за девять месяцев 2013 года в Санкт-Петербурге составил 4 млрд рублей по малому и среднему бизнесу, 2,5 млрд рублей — по крупному бизнесу.

«Этот показатель вырос в четырехкратном размере, если рассматривать кредитный портфель Банка Москвы только на территории Петербурга. До конца года в Банке Москвы мы ожидаем увеличения объемов кредитов в сегменте корпоративного кредитования еще в два раза», — делится планами госпожа Филонова.

СТАГНИРУЮЩИЙ РЫНОК По словам госпожи Филоновой, основной проблемой для банков, на ее взгляд, является сокращение числа добросовестных и кредитоспособных заемщиков — юридических лиц. «Еще одной проблемой можно назвать тот факт, что на рынке наблюдается явный спад интереса к долгосрочным инвестиционным вложениям. Для клиентов основной проблемой было и остается изменение процентных ставок по кредитам до срока его погашения», — констатирует она.

Александр Крупкин, вице-президент Номос-банка, курирующий корпоративный бизнес в Санкт-Петербурге, утверждает, что если говорить о тенденциях, то можно отметить постепенное сжатие экономики региона, вызванное как макроэкономическими, так и рядом политических причин местного уровня. «Вследствие этого можно отметить снижение потребности в кредитовании и увеличение рисков невозвратности кредитов. На рынке Петербурга отмечается рост конкуренции, рынок более конкурентен, чем в Москве. Как следствие, можно констатировать начинающийся демпинг по процентным ставкам со стороны ряда банков», — рассуждает господин Крупкин.

По словам Галины Ванчиковой, существуют сложности, связанные с недостаточной прозрачностью бизнеса. «Отсутствие прозрачности делает анализ кредитоспособности клиента более трудоемким и детальным. Другая сложность — это отсутствие длинных денег: к ним имеет доступ ограниченный круг банков. И, наверное, стоит отметить требования регулятора по начислению резервов, которые становятся более жесткими. Это только часть трудностей, с которыми сталкиваются коллеги-банкиры в настоящее время», — говорит она.

Управляющий петербургским филиалом банка «Петрокоммерц» Алексей Понкратьев говорит, что к проблемам на рынке кредитования юрлиц можно отнести нестабильную ситуацию в стране и в мировой экономике в целом. «Это приводит к ужесточению залоговой политики банков, что усложняет получение кредитов юрлицами. Следует также отметить снижение инвестиционной активности предприятий», — подчеркивает господин Понкратьев.

НИКОЛАЙ ЦЫГАНОВ

КРЕДИТОВАНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ПЕРЕЖИВАЕТ НЕ ЛУЧШИЕ ВРЕМЕНА: ОТРАСЛЬ СТОЛКНУЛАСЬ С ТЯЖЕЛЕЙШИМ БАРЬЕРОМ – СТАГНАЦИЕЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Александр Конышков, директор Северо-Западного регионального центра ЗАО «Райффайзенбанк», говорит, что нынешние инвестиционные настроения крупных корпоративных клиентов можно назвать сдержанными — многие компании откладывают запуск новых проектов либо оптимизируют инвестиционные потоки в недавно стартовавшие проекты. «Пока речь не идет о серьезном сокращении финансовых вливаний в проекты, это скорее легкая оптимизация. Деловую активность сегодня демонстрируют только компании потребительского сектора, телекоммуникационной отрасли и сферы торговли, так как спрос на их товары и услуги не является цикличным и не зависит от экономической ситуации», — рассказывает он.

Елена Смолина, заместитель регионального директора по малому бизнесу Северо-Западной региональной дирекции банка «Открытие», рассказывает, что в настоящее время наблюдается высокая конкуренция и борьба за клиента, что приводит к созданию различных программ лояльности и индивидуальному подходу к каждому клиенту с учетом его индивидуальных потребностей и возможностей. «Многие банки внедряют программы рефинансирования кредитов с целью привлечь клиентов более выгодными условиями и тарифами. Также банки стали гибко подходить к условиям страхования и залоговому обеспечению», — говорит она.

По словам Руслана Еременко, инвестиционная активность бизнеса сейчас не очень высока. «За шесть месяцев 2013 года рост рынка корпоративного кредитования в СЗФО составил около 2,5 процента (за восемь месяцев рост 4,8 процента). В этих условиях конкурентная борьба за качественного корпоративного заемщика усиливается. Тем не менее осенью активность заемщиков обычно возрастает, достигая максимума в четвертом квартале», — говорит он.

А ЧТО СО СТАВКАМИ? По словам господина Крупкина, средняя ставка по кредитам на один год на рынке варьируется от 9 до 13% годовых в зависимости от рейтинга заемщика и возможностей банков. «Полагаем, что у ряда банков будет присутствовать небольшое снижение ставок до конца года», — говорит он.

По словам госпожи Ванчиковой, ставки зависят от ряда факторов: сроков, обеспечения, финансового состояния заемщика (это напрямую влияет на резервы, создаваемые по ссуде).

«Средняя ставка по годовым кредитам в рублях составляет 12–13 процентов годовых, в валюте — 7–11 процентов. Когда речь идет о трехлетних и более кредитах на цели инвестиций в основные средства, диапазон ставок может составлять от 13 до 17 процентов в рублях и от 8 процентов в валюте. Если не произойдет резкого изменения ставки рефинансирования, а такого изменения мы не ждем, то ставки останутся на сегодняшнем уровне до конца 2013 года», — говорит она.

Федор Зобнев, начальник коммерческого управления банка БФА, говорит, что средний уровень ставок по кредитованию (в частности, приводимый ЦБ) не является показательным в связи со значительным расслоением рынка в зависимости от величины клиентов. «Так, крупнейшие клиенты имеют возможность привлекать кредиты ниже 10 процентов годовых, тогда как для средних компаний ставки могут колебаться в диапазоне от 12,5 до 14 процентов годовых, а клиентам с высоким кредитным риском сложно претендовать на уровень ставок ниже 15–17 процентов годовых. Можно прогнозировать, что снижение ставок для крупнейших клиентов в государственных и некоторых частных банках может продолжиться, но для остальных категорий клиентов уровень ставок будет снижаться в меньшей степени. В целом процесс снижения ставок по кредитам будет возможен при уменьшении ставок по депозитам. В конце года, как правило, банки активно конкурируют за привлекаемые ресурсы и сокращают ставки по депозитам, но это скорее сезонные предложения, поэтому реального снижения стоимости привлечения ресурсов до конца года мы не прогнозируем. В связи с этим не ожидаем и существенного снижения ставок по кредитованию», — оценивает господин Зобнев.

По мнению господина Понкратьева, ставки до конца года останутся на прежнем уровне или незначительно подрастут (на 0,5–1%). ■