70 ЛЕТ РОССИЙСКО-КАНАДСКИМ ДИПЛОМАТИЧЕСКИМ ОТНОШЕНИЯМ / 3
ИНТЕРВЬЮ С ПОСЛОМ КАНАДЫ В РОССИИ ДЖОНОМ СЛОАНОМ / 5
ОСВОЕНИЕ АРКТИКИ: ПРОХЛАДНЫЙ ПРИЕМ / 7
КТО МОЖЕТ ИММИГРИРОВАТЬ В КАНАДУ / 10

Понедельник, 14 мая 2012
Тематическое приложение к газете «Коммерсантъ» №14
Коммерсантъ

Guide Канада

4601865000295 10014

КОРПОРАЦИЯ КИНРОСС ГОЛД

КАНАДСКАЯ ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ С ДЕЙСТВУЮЩИМИ РУДНИКАМИ И ГОРНОДОБЫВАЮЩИМИ ПРОЕКТАМИ В КАНАДЕ, США, РОССИИ, БРАЗИЛИИ, ЧИЛИ, ЭКВАДОРЕ, ГАНЕ И МАВРИТАНИИ.



ФАКТЫ

- В России с 1995 г.
- Крупнейший канадский инвестор в экономику России
- Крупнейший иностранный инвестор в золотодобывающую отрасль России
- Один из крупнейших налогоплательщиков на Дальнем Востоке России
- Член Консультативного совета по иностранным инвестициям (КСИИ) в России
- Основные активы Кинросс Голд в РФ:

100% месторождения «Купол» (ЗАО «Чукотская горно-геологическая компания»)
100% месторождения «Двойное» (ООО «Северное золото»)

ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И МЕЖДУНАРОДНЫЕ СТАНДАРТЫ

- Технология трехмерного моделирования рудных тел: разработка блоковых моделей подсчета запасов полезных ископаемых
- Сквозное извлечение драгоценных металлов – 94%
- Минимальное воздействие на окружающую среду – передовые технологии возведения хвостохранилищ и методики рекультивации
- Соблюдение российских и международных стандартов в области экологии, охраны труда и промышленной безопасности
- Опыт создания логистической и производственной инфраструктуры в труднодоступных районах
- Сертификация согласно Международному кодексу по обращению с цианидами – впервые в России
- Внедрение инновационной полимерной технологии крепления подземных горных выработок SuperSkin

КРУПНЕЙШИЙ КАНАДСКИЙ ИНВЕСТОР

Кинросс Голд работает в России с 1995 г., являясь крупнейшим иностранным инвестором в золотодобывающей отрасли страны и крупнейшим канадским инвестором в российскую экономику. С момента прихода на российский рынок объем инвестиций компании в местную экономику достиг более 2 млрд долларов. Сегодня основными активами компании в России являются золотосеребряные месторождения «Купол» и «Двойное», расположенные в Чукотском автономном округе. Кинросс Голд является одним из крупнейших работодателей и налогоплательщиков Чукотки и вносит значительный вклад в социально-экономическое развитие региона. Российский персонал компании насчитывает около 1600 сотрудников. С вводом в эксплуатацию нового производственного объекта, рудника «Двойное», общее количество сотрудников превысит две тысячи человек.

За 2008 – 2011 гг. общий объем налоговых выплат компании в бюджет Чукотского автономного округа составил около 15 млрд рублей. Экономические связи с Кинросс Голд поддерживают более 50 предприятий и индивидуальных предпринимателей региона. В 2011 г. на Чукотке компания Кинросс закупила товаров и оплатила услуг на сумму около 1,6 млрд рублей.

«КУПОЛ»: БИЗНЕС ПЛЮС ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Месторождение «Купол» расположено на Северо-Востоке России, в 400 км от Анадыря, административного центра Чукотского автономного округа, в зоне вечной мерзлоты. Разработку месторождения «Купол» ведет дочерняя компания Кинросс Голд ЗАО «Чукотская горно-геологическая компания» (ЧГГК). Строительство объектов на месторождении «Купол» началось в 2005 г. и завершилось уже в мае 2008 г. – рекордно короткие сроки, несмотря на значительную удаленность месторождения и сложные климатические условия. С начала производства в июне 2008 г. общий объем добычи драгметалла составил около 3 млн унций в золотом эквиваленте. Руда обрабатывается на золотоизвлекательной фабрике производственной мощностью 3000 тонн руды в сутки.

Корпоративная социальная ответственность является неотъемлемой частью бизнес-стратегии Кинросс Голд. Поэтому в 2009 г. компания учредила на Чукотке Фонд социального развития, также получивший название «Купол». Задачей данного некоммерческого Фонда является обеспечение гибкого механизма финансирования местных общественных социально значимых инициатив. Не менее трети всего объема финансирования направляется Фондом на поддержку проектов для коренных народов Чукотки.

«ДВОЙНОЕ»: РАСШИРЕНИЕ ПРИСУТСТВИЯ

В 2010 г., получив одобрение Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций, Корпорация Кинросс Голд стала первым иностранным инвестором, осуществившим покупку 100 процентов стратегического актива в российской горнодобывающей отрасли – золотосеребряного месторождения «Двойное». Месторождение также расположено на Чукотке, приблизительно в 100 км к северу от месторождения «Купол». В настоящее время Корпорация Кинросс Голд проводит работы по возведению наземных объектов и развитию производственной инфраструктуры на месторождении «Двойное». Запуск производства на «Двойном» намечен на третий квартал 2013 г. Прогнозируемая производительность составит 1000 тонн руды в сутки. Компания планирует доставлять руду с рудника «Двойное» для переработки на золотоизвлекательную фабрику «Купола», что увеличит имеющиеся мощности фабрики. Компания намерена организовать добычу драгметалла на «Двойном» в соответствии с самыми высокими мировыми стандартами эффективности производства, тем самым обеспечив дополнительные стимулы для социально-экономического развития Чукотского автономного округа.

В соответствии с имеющимися лицензиями Корпорация Кинросс Голд продолжает геологическое изучение на площади Водораздельная, а также на Западной и Восточной частях Купольского рудного поля.

ДОЛГОСРОЧНАЯ СТРАТЕГИЯ

Корпорация Кинросс Голд имеет долгосрочные планы работы в России и уверена в дальнейшем устойчивом росте экономики страны. Более того, компания старается внести посильный вклад в этот рост, используя свой международный опыт. В октябре 2011 г. Корпорация Кинросс Голд в рамках заседания Консультативного совета по иностранным инвестициям в России представила доклад с рекомендациями по привлечению иностранных инвестиций в горнодобывающую промышленность России. Доклад содержит ряд конкретных предложений по корректировке действующего законодательства, которые позволят раскрыть значительный потенциал России и станут важным шагом на пути превращения страны в один из глобальных финансовых центров горнодобывающей отрасли.

Ознакомиться с докладом «Привлечение иностранных инвестиций в горнодобывающую промышленность РФ» можно на официальном сайте Корпорации Кинросс Голд в России
www.кинросс.рф





Реклама









ОЛЬГА СОЛОМАТИНА,
РЕДАКТОР GUIDE «КАНАДА»

НАМ НУЖЕН ТАКОЙ ХОККЕЙ

В детстве я могла назвать всех членов Политбюро. Их так часто перечисляли в теленовостях, что я легко запомнила фамилии и забавляла родственников. Сравниться по частоте упоминания в эфире с руководством партии могла только знаменитая тройка — Харламов, Петров, Михайлов.

В 1972 году хоккейные сборные СССР и Канады провели легендарную серию из восьми матчей. Смотрели их без преувеличения все советские граждане и остальное прогрессивное человечество. Изначально их назвали «товарищеской серией». В условиях холодной войны это спортивное мероприятие отражало соперничество двух стран в общественно-политической и идеологической сферах. Победить в серии по накалу страстей приравнивалось чуть ли не к победе в холодной войне.

Напряжение нарастало. Стороны сражались практически на равных, в итоге Канада выиграла четыре матча, СССР — три и один закончился ничьей. Последний матч перешел едва ли не в боксерский бой на льду. Комментировал его легендарный Николай Николаевич Озеров. Тогда-то с его губ и слетела фраза, которая в мгновение ока стала легендарной: «Такой хоккей нам не нужен!»

Мастерство и командный дух советских хоккеистов заслужили уважение зрителей с обеих сторон. Канадская сборная, по мнению советской стороны, играла слишком напористо и результативно. Особый восторг болельщиков с двух сторон вызвали мастерство и спортивная этика Владислава Третьяка. Его виртуозная работа на позиции вратаря потрясла канадцев и чуть было не привела их к поражению.

Тематическое приложение к газете «Коммерсантъ» (Guide-Канада)

Демьян Кудрявцев — генеральный директор
Азер Мурсалиев — шеф-редактор
Анатолий Гусев — автор макета
Эдвард Опп — директор фотослужбы
Валерия Любимова — директор по рекламе.
Рекламная служба:
Тел. (499) 943-9108/10/12, (495) 101-2353
Алексей Харнас — руководитель службы «Издательский синдикат»
Ольга Соломатина — выпускающий редактор
Ольга Боровягина — редактор
Галина Дицман — главный художник
Виктор Куликов — фоторедактор
Екатерина Бородулина — корректор
Адрес редакции: 125080, г. Москва, ул. Врубеля, д. 4.
Тел. (499) 943-9724/9774/9198

Учредитель: ЗАО «Коммерсантъ. Издательский дом».
Адрес: 127055, г. Москва, Тихвинский пер., д. 11, стр. 2.
Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор).
Свидетельство о регистрации СМИ — ПИ № ФС77-38790 от 29.01.2010

Типография: «Сканвеб Аб».
Адрес: Корьаланкату 27, Коувола, Финляндия
Тираж: 75000. Цена свободная

Фото на обложке: Getty Images/Fotobank

ДРУЖБА ДЛИНОЙ В 70 ЛЕТ

В ЭТОМ ГОДУ ИСПОЛНЯЕТСЯ 70 ЛЕТ РОССИЙСКО-КАНАДСКИМ ОТНОШЕНИЯМ. ЗА ЭТО ВРЕМЯ МЕЖДУ ДВУМЯ СТРАНАМИ НАЛАЖЕНЫ КРЕПКИЕ ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ СВЯЗИ. ДИНАМИЧНОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ОСВОЕНИЯ АРКТИКИ ОТКРЫВАЮТ НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО СБЛИЖЕНИЯ РОССИИ И КАНАДЫ. ОЛЬГА ПЕКАРЕВСКАЯ

ДОЛГАЯ ИСТОРИЯ 70 лет назад, в самый тяжелый период Второй мировой войны, союзники по антигитлеровской коалиции Канада и СССР установили дипломатические отношения. В марте 1942 года правительство его величества в Канаде и правительство СССР в результате переговоров между верховным комиссаром и представителем Советского Союза в Лондоне подписали Соглашение об обмене консульскими представителями. Спустя год в Куйбышеве, куда во время Второй мировой войны было эвакуировано советское правительство, была открыта первая канадская дипломатическая миссия, а в 1944 году статус дипломатических миссий Канады и СССР был повышен до уровня посольств.

Канада сыграла немаловажную роль в разгроме фашистской Германии. В период с 1941 по 1945 год канадские моряки участвовали в конвоях, ходивших из Северной Америки в Великобританию, а оттуда в северные порты СССР Мурманск и Архангельск. Это позволяло переправлять в Россию канадские и американские товары, которые были необходимы для фронта. Канадские корабли сопровождали конвои вплоть до окончания войны. «Именно тогда была заложена основа наших отношений,— рассказывает посол Канады в России Джон Слоан.— Это был первый важный период — восстановление связей после революции, сотрудничество во время войны».

Отношения двух стран развивались постепенно. Только в 1955 году по приглашению министра иностранных дел СССР Молотова в Россию прибыл государственный секретарь по иностранным делам Канады Лестер Пирсон. Важным результатом визита Пирсона стало подписание соглашения об экспорте в СССР канадского зерна (советско-канадское Торговое соглашение 1956 года). Этот документ многократно продлевался и стал базисом в развитии экономических отношений между Россией и Канадой. В 1957 году Советский Союз стал одним из главных импортеров канадского зерна. В свою очередь, Канада начала закупать в СССР металлическую руду и химические удобрения. В 1963 году Канада экспортировала в Союз товаров на сумму $24 млн, что составляло менее 0,5% от общего объема канадского экспорта. Импорт из СССР оценивался в $2,7 млн — менее 0,005% от общего объема импорта Канады.

Кульминацией советско-канадских отношений в области зернового экспорта стало пятилетнее соглашение о закупке в Канаде как минимум 25 млн тонн зерна в течение пяти лет начиная с урожая 1981–1982 годов. Это было самое масштабное долгосрочное двустороннее соглашение, заключенное Канадской зерновой комиссией на тот момент. Канадское зерно составляло около 35% советского зернового импорта.

В 1970-х годах актуальность приобрел вопрос освоения Арктики. В июне 1965 года канадский министр по делам Севера Артур Лэнг приехал в Сибирь. Затем канадские северные территории посетила группа советских специалистов. Примерно в это время начала формироваться концепция «полярного соседства», было подписано соглашение о сотрудничестве между канадским Министерством энергетики, горнодобывающей промышленности и ресурсов и Государственным комитетом Совета министров СССР по науке и технике. В 1966 году авиакомпания «Аэрофлот» открыла рейсы из СССР в Канаду.

В 1943 ГОДУ В КУЙБЫШЕВЕ, КУДА ВО ВРЕМЯ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ БЫЛО ЭВАКУИРОВАНО СОВЕТСКОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО, БЫЛА ОТКРЫТА ПЕРВАЯ КАНАДСКАЯ ДИПЛОМАТИЧЕСКАЯ МИССИЯ В СОВЕТСКОМ СОЮЗЕ



ASSOCIATED PRESS

ПОСОЛ СССР В ВЕЛИКОБРИТАНИИ ИВАН МАЙСКИЙ (СЛЕВА) И ВЕРХОВНЫЙ КОМИССАР КАНАДЫ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ ВИНСЕНТ МЭССИ ПОДПИСЫВАЮТ СОГЛАШЕНИЕ ОБ УСТАНОВЛЕНИИ ПРЯМЫХ ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И ОБ ОБМЕНЕ ДИПЛОМАТИЧЕСКИМИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВАМИ МЕЖДУ КАНАДОЙ И СССР В СОВЕТСКОМ ПОСОЛЬСТВЕ В ЛОНДОНЕ 12 ИЮНЯ 1942 ГОДА

НЕ ЗЕРНОМ ЕДИНЫМ В непростые для России 1985–1995 годы приоритетными областями сотрудничества между двумя странами оставались сельское хозяйство и арктические территории. «Интерес к нашему сельскохозяйственному опыту напрямую связан с визитом в Канаду в 1983 году Михаила Горбачева, когда он увидел, как устроено канадское сельское хозяйство, и осознал потенциал России в этой области»,— рассказывает господин Слоан. Особенный интерес к арктическим землям проявлял и один из ближайших экономических советников Михаила Горбачева — Александр Яковлев, который десять лет был послом СССР в Канаде. Именно он задал векторы сотрудничества в этой области. В 1984 году был подписан протокол по научно-техническому сотрудничеству в Арктике, который впоследствии неоднократно совершенствовался и расширялся.

Своеобразным сигналом об окончании холодной войны стало открытие первого в России «Макдоналдса». В 1988 году, после 12 лет переговоров, Джордж Кохон, глава канадского представительства компании, заключил контракт, по которому знаменитая сеть закусочных должна была прийти в Россию. В первый день работы в «Макдоналдсе» на Пушкинской площади побывало рекордное количество посетителей — 30 тыс. Это кафе и теперь остается одним из самых посещаемых в мире.

Канадско-российские связи получили новый импульс в 1991 году, когда появилась Российская Федерация. Канада старалась помочь трансформации нашей страны. В 1992 году Канада обещала направить в Россию $200 млн →



финансовой помощи, $10 млн гуманитарной помощи и предоставить кредит объемом $30 млн на закупку медицинского оборудования и услуг. Канадские официальные лица неоднократно призывали западные страны к оказанию помощи бывшим советским республикам. На различных совещаниях в течение года премьер-министр Брайан Малруни высказывался в поддержку реформ, проводимых Борисом Ельциным.

Как отмечает господин Слоан, Канада помогла России стать членом «большой восьмерки» — в то время «большой семерки». «Это была личная инициатива премьер-министра Жана Кретьена, чтобы президент Ельцин принял участие в заседаниях „большой семерки" в 1995 году. Россия тогда еще не была членом группы, но это был первый шаг к ее вступлению во влиятельную — особенно на тот момент — организацию, которая решала самые важные и актуальные мировые проблемы, в частности экономические»,— рассказывает он.

В 1998-м была создана Парламентская группа дружбы Канада–Россия, объединившая представителей всех партийных фракций Сената и Палаты общин Канады.

УЙДЕМ НА СЕВЕР В 2000-е годы наши страны продолжают политический диалог: регулярно проводят встречи на высшем уровне — как в рамках сотрудничества внутри АТЭС, совета Россия—НАТО, «большой восьмерки» и ООН, так и в двустороннем формате. Основные вопросы, которые обсуждают стороны, чаще всего касаются развития торговых отношений, сотрудничества в области сельского хозяйства, энергетики, в особенности в сфере добычи природного газа, освоения Арктики, открытия новых маршрутов грузо- и пассажироперевозок. С недавнего времени приоритетной стала тема сотрудничества в освоении космоса. Один из главных российско-канадских проектов в сфере безопасности — сотрудничество в рамках «Глобального партнерства против распространения оружия и материалов массового уничтожения», инициативы «большой восьмерки», утвержденной на саммите в Кананаскисе в 2002 году. В период с 2003 по 2013 год Канада обязуется выделить $1 млрд на реализацию этой программы.

Сотрудничество по северным территориям посол Канады в России Слоан называет фундаментальным вопросом российско-канадских отношений. Канада и Россия играют ведущую роль в Арктическом совете, способствуя продвижению многочисленных инициатив. Когда в мае 2013 года Канада станет председателем Арктического совета, Россия закрепит свой статус важнейшего партнера по вопросам освоения Арктики. У обеих стран уже есть большой опыт в сфере решения насущных проблем региона.

Ледяной покров Северного Ледовитого океана становится все тоньше. Это облегчает доступ к сырьевым месторождениям и способствует развитию транспортных путей на Крайнем Севере. Судоходным компаниям прокладка морских и океанических маршрутов в этом регионе сулит немалые экономические выгоды. К тому же Северный Ледовитый океан перспективен как обширная территория для рыболовства. А добывающие компании привлекает возможность добычи нефти и газа на арктическом шельфе.



ПРЕЗИДЕНТ СССР М. С. ГОРБАЧЕВ БЕСЕДУЕТ С КАНАДСКИМ ПРЕМЬЕР-МИНИСТРОМ БРАЙАНОМ МАЛРУНИ В РЕЗИДЕНЦИИ ПРЕМЬЕР-МИНИСТРА В ОТТАВЕ 29 МАЯ 1990 ГОДА

РОН ПОТИНГ / ASSOCIATED PRESS



Но грядущие изменения таят в себе угрозу хрупкой окружающей среде Арктики, культуре и наследию ее жителей, их безопасности. «Все страны—члены совета последние 20 лет не выделяли достаточного финансирования арктическим регионам. Так что сейчас наша задача — получить доступ к необходимым ресурсам, но при этом достойно справляться с решением экологических и инфраструктурных задач»,— говорит господин Слоан.

КРЕПКИЕ СВЯЗИ Торговые связи между Канадой и Россией установились раньше, чем дипломатические. А в последнее десятилетие наши экономические взаимоотношения развивались настолько стремительно, что рост импорта канадской продукции в Россию превысил 600%. Объем экспорта канадских товаров в Россию вырос до $1,5 млрд. Канада поставляет в Россию прежде всего машины и производственное оборудование. Также наша страна закупает в Канаде мясо, рыбу и морепродукты, продукцию аэрокосмической промышленности, электрическое и электронное оборудование.

Канадских бизнесменов, рассматривающих перспективы партнерства и инвестиций, привлекает динамичное развитие российской экономики, ожидаемый ежегодный прирост ВВП в размере 4% на период 2011–2016 годов, курс на модернизацию, а также географическое и климатическое сходство наших стран. По официальным данным, в 2010 году канадские инвестиции в экономику России составили $560 млн. Основная часть вложений приходится на горнодобывающий сектор. Большим потенциалом, по мнению канадской стороны, обладают также сельскохозяйственный, нефтегазовый, космический и строительный секторы экономики. Россия поставляет в Канаду нефть и другое минеральное топливо, удобрения, драгоценные камни и металлы.

КЛЕНОВЫЙ ЛИСТ

Канада образовалась как конфедерация четырех провинций в 1867 году. Со временем она превратилась в многонациональное демократическое государство, состоящее из десяти провинций и трех территорий. По площади страна занимает второе место в мире (после Российской Федерации). Канада — федеративное государство с населением 34 млн человек. Форма правления — сочетание конституционной монархии и представительной демократии.

В Канаде два государственных языка — английский и французский. Она является членом «большой восьмерки», «большой двадцатки», Североатлантического альянса, Организации экономического сотрудничества и развития, Всемирной торговой организации, Содружества наций, Франкофонии, Организации американских государств, Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества и ООН.

Экономическое сотрудничество России и Канады постоянно расширяется благодаря деятельности нескольких организаций. Среди них — Межправительственная канадско-российская экономическая комиссия, крупнейший межправительственный форум, направленный на содействие торговле и благодаря многим другим инициативам способствующий диалогу между нашими странами на федеральном и региональном уровнях.

В этом году исполняется 16 лет деятельности Канадской деловой ассоциации в России — некоммерческой общественной организации, которая стала эффективным посредником между канадскими и российскими деловыми и правительственными структурами. В 2004 году эта ассоциация объединилась с тремя организациями схожего профиля в Калгари, Торонто и Монреале, образовав Канадскую деловую ассоциацию в России и Евразии (CERBA). Благодаря совместным усилиям CERBA и РСПП в 2005 году появился Российско-канадский деловой совет, который немало способствует участию деловых кругов в формулировании правительственных решений, влияющих на международное деловое сотрудничество.

Другая организация — Канадское агентство развития экспорта (EDC) — официальное экспортно-кредитное агентство, предоставляет финансовую и страховую поддержку канадским экспортерам и инвесторам, а также их российским клиентам и партнерам. РФ является приоритетным рынком для EDC. С момента открытия в 2007 году представительство EDC в Москве оказало содействие канадским компаниям, работающим с Россией и другими странами СНГ, в заключении сделок на $6 млрд ($900 млн в 2011 году). Из них почти $1,5 млрд — это прямая финансовая поддержка российских покупателей канадской экспортной продукции. EDC проявляет серьезный интерес не только к сырьевым отраслям российской экономики, но и к информационным и коммуникационным технологиям. Одно из приоритетных направлений деятельности EDC — поддержка и продвижение канадской программы прямых инвестиций за рубеж. В прошлом году в России EDC способствовало совершению сделок более чем на $125 млн.

Развитию всесторонних связей между странами немало содействует Российское общество изучения Канады. Общество объединяет более 100 преподавателей и научных работников, а также многочисленных студентов и аспирантов, интересующихся нашим северным соседом. ■

КАНАДА И РОССИЯ ИГРАЮТ ВЕДУЩУЮ РОЛЬ В АРКТИЧЕСКОМ СОВЕТЕ, СПОСОБСТВУЯ ПРОДВИЖЕНИЮ МНОГОЧИСЛЕННЫХ ИНИЦИАТИВ

«В ЧЕМ МЫ СЕЙЧАС НУЖДАЕМСЯ, ТАК ЭТО В ИСТОРИЯХ УСПЕХА»

ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ СОВЕТСКИМ СОЮЗОМ И КАНАДОЙ НАЧАЛИСЬ ВО ВРЕМЯ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ И УСПЕШНО РАЗВИВАЮТСЯ ДО СИХ ПОР. ОБ ОСНОВНЫХ ВЕХАХ ИХ РАЗВИТИЯ, РУТИННОЙ РАБОТЕ И УСПЕХАХ, ДОСТИГНУТЫХ ЗА 70 ЛЕТ ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ, НАМ РАССКАЗАЛ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЙ И ПОЛНОМОЧНЫЙ ПОСОЛ КАНАДЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ДЖОН СЛОАН.

GUIDE: Оглядываясь на 70-летнюю историю отношений России и Канады, какой период вы считаете самым важным и почему?

ДЖОН СЛОАН: Я бы выделил три этапа. Первый — военный период начиная с 1942 года, когда были установлены дипломатические отношения. Тогда же канадские конвои сопровождали военные корабли из Галифакса и Великобритании в Мурманск. Таким образом в Россию переправлялись канадские и американские товары, которые были необходимы для фронта. Мой отец, кстати, был моряком на одном из этих кораблей. Вторым я бы назвал период 1985–1995 годов — начало гласности и перестройки, а также образование Российской Федерации в 1991 году.

А третий важный период происходит прямо сейчас. Начался он с выхода из экономического кризиса. Обе страны пережили шок. Канада перенесла кризис очень неплохо по сравнению с партнерами по «большой восьмерке». В России был сложный период, но сейчас ситуация тоже налаживается и все практически вернулось на докризисные показатели. Поэтому я вижу потенциал для дальнейшего роста и верю, что в ближайшее десятилетие коммерческие инвестиции и политическое сотрудничество выйдут на новый уровень.

G: Если я не ошибаюсь, объем экспорта канадских товаров в Россию оценивается более чем в $1 млрд. Назовите основные статьи экспорта. В каких еще сферах экономики вы видите перспективы для развития экономических отношений между Канадой и Россией?

Д. С.: В 2011 году объем экспорта составил уже $1,5 млрд, это на 25% больше, чем в 2010 году. То есть объемы двусторонней торговли стремятся к докризисному уровню, сейчас товарооборот составляет $2,8 млрд. Но часть объемов торговли идет через третьи страны, и в этом смысле коммерческая статистика не совсем точна. Основная составляющая канадского экспорта в Россию — это оборудование, в частности для горнодобывающей и нефтегазовой промышленности. В пищевой отрасли мы являемся крупнейшими экспортерами свинины, рыбы, а теперь и морепродуктов — объемы их продаж выросли с нуля до $80 млн. Другие традиционные области экспорта — сельское хозяйство, генетические технологии, племенной скот, сельскохозяйственное оборудование и т. д. Мы развиваем и новые отрасли — космос, информационно-коммуникационные технологии, нанотехнологии, транспорт. И, конечно, строительство. Так что спектр экспортных канадских товаров очень широк. В отличие от США мы не покрываем все области, а только те, в которых канадские товары в высшей степени конкурентоспособны. Министр международной торговли Канады Эдвард Фаст возглавит делегацию, которая в начале июня посетит Россию. Насколько я знаю, особое внимание они планируют уделить строительству, добыче полезных ископаемых и космической промышленности.

G: Какая роль в отношениях двух стран отведена Межправительственной российско-канадской экономической комиссии?

Д. С.: Это очень важная организация, которая координирует экономические отношения между нашими странами. Ее председателями являются Виктор Зубков и министр международной торговли Канады Эдвард Фаст. Это организация решает — в значительно степени с политической точки зрения, но не только, в каких областях стоит прилагать наибольшие усилия и как распределять ресурсы, чтобы сотрудничество было выгодным для обеих сторон. Сфера их интересов — сельское хозяйство, строительство, добыча полезных ископаемых, развитие арктических территорий, а также космос — этот приоритет был выделен только на прошлой встрече. Проводятся также круглые столы по науке, технологиям и инвестиция. Последнее заседание состоялось в июне 2011 года в Оттаве. На мой взгляд, встреча была очень плодотворной, благодаря ей экономические отношения начали выходить на новый уровень. В рамках этой встречи прошел сельскохозяйственный семинар, а также встреча Канадско-российского делового совета, на которой собрались представители сельскохозяйственных компаний, специалисты в этой области и промышленники. На этом форуме можно было в какой-то степени абстрагироваться от межправительственных дискуссий и обсудить более практические вопросы. Думаю, это и в дальнейшем будет важным механизмом, помогающим понять, как расставить приоритеты, обмениваться опытом, технологиями и передовыми методами. Следующее заседание состоится в 2013 году в России.

G: В своих выступлениях и интервью вы неоднократно говорили, что в дальнейшем сотрудничество Канады и России будет во многом сосредоточено на развитии северных территорий. Это как-то связано с тем, что в 2013 году Канада вновь станет председателем Арктического совета?

Д. С.: Наши совместные усилия в Арктическом совете очень важны. Канада станет председателем только в мае 2013 года, до тех пор совет возглавляет Швеция. Сейчас мы стараемся во всем поддерживать их инициативы, но, конечно, строим свои планы.

Все страны—члены совета последние 20 лет страдали от недостатка финансирования арктических регионов. Так что сейчас основная задача — получить доступ к необходимым ресурсам, чтобы достойно справляться с поставленными задачами и проблемами. Такими, например, как вечная мерзлота, которая постепенно тает. Рабочая группа обозначила эту проблему как одну из важнейших, и наши страны должны приложить все усилия к поиску решений. Важно, чтобы ледовые дороги, которые очень важны и для Канады, и для России, функционировали как можно дольше. Я только что вернулся из Анадыря, где аэропорт соединен с городом ледовой переправой. Сейчас ею пользуются с декабря по май. →



Если она будет держаться только до апреля, то на определенный период связь с аэропортом будет потеряна. Летом ходят баржи, но пока лед не растает, аэропорт отрезан от города. В Канаде тоже есть общины, которые полностью зависят от ледовых переправ. В теплое время года грузы доставляют по воздуху, но это очень дорого. Если, например, на шахту не удается доставить грузы, пока лежит лед, добыча остановится, ведь тяжелое оборудование и горючее нельзя доставить вертолетом. В этой области множество возможностей и множество рисков, и Канада и Россия должны работать бок о бок, чтобы справиться с ними.

G: Помимо северных территорий в каких регионах России вы видите перспективы для развития российско-канадского сотрудничества?

Д. С.: Когда меня назначили послом, люди, которые знают Россию намного лучше, чем я, в один голос советовали чаще выбираться за пределы Москвы и Санкт-Петербурга, ездить по регионам. И я стараюсь ездить по России. Меня поражает, насколько динамично развиваются регионы. На мой взгляд, люди там отлично понимают, в чем заключаются проблемы, знают, как их надо решать, и располагают соответствующими ресурсами. Яркий пример — Казань. Татария — регион, где есть нефтегазовые ресурсы и транспортный узел. У правительства Республики Татарстан есть стратегия, и оно ее реализует. Мы с ним сотрудничаем в различных областях — добыча нефти и газа, обработка, помогаем решать экологические проблемы нефтедобывающей отрасли. Кроме того, мы сотрудничаем в авиационной отрасли. Потенциал огромный.

Еще пример — Екатеринбург. Большинство российских мегаполисов сейчас находится на стадии замены устаревшей советской инфраструктуры, в частности жилого фонда. У Канады огромный опыт в каркасном деревянном строительстве — это дома, которые отлично подходят для холодного климата. Еще один регион, уже на юге,— Ростовская область. Туда мы поставляем сельскохозяйственную технику, то есть здесь тоже существует масса возможностей для нашего сотрудничества. Сибирь в целом помимо северных земель интересный регион для сотрудничества в области энергетики. Есть ресурсы — реки, но есть и огромные расстояния, и огромное количество электричества, которое теряется на ЛЭП. Здесь мы тоже можем многое дать друг другу.

G: В этом году исполняется 16 лет деятельности Канадской деловой ассоциации в России (CERBA). Как вы оцениваете ее деятельность? Назовите главные ее достижения.

Д. С.: CERBA ведь начиналась как социальный клуб. Группа канадских бизнесменов собиралась, чтобы просто пообщаться и выпустить пар. Но с тех пор как я приехал в вашу страну, CERBA стала голосом канадских бизнесменов в России. И не только в России: у них есть представительство в Казахстане и пять представительств в Канаде. Они представляют не только тех, кто работает в России, но и тех, кто в Канаде проявляет интерес к России. Посольство очень тесно с ними работает. Я ездил с ними в Коми, в следующем месяце поеду в Тюмень. Визит в Тюмень организован при активном участии представительства в Калгари, нашем центре нефтегазовой промышленности. Они нашли канадские компании, которые реально заинтересованы в сотрудничестве с коллегами в Тюменской области. Это позволяет проводить эффективные встречи: им не приходится обсуждать общие вопросы, они сразу переходят к практическим аспектам взаимовыгодного сотрудничества.

CERBA выступает в роли чирлидера для канадской промышленности в России. Ведь наши потенциальные партнеры не всегда понимают, что может предложить Канада. Точно так же канадские бизнесмены не до конца осознают, какие возможности есть в России.

Кстати, CERBA начала сотрудничать с Российским союзом промышленников и предпринимателей и совместно они создали Российско-канадский деловой совет в 2000 году. Это организация объединяет высшие круги российского и канадского бизнеса и создает платформу для дискуссий на высшем уровне. Эта группа и в дальнейшем будет важным инструментом сотрудничества. В чем мы сейчас нуждаемся, так это в историях успеха.

G: Они уже есть?

Д. С.: Да, но пока не так много. Одна из таких историй — месторождение золота на Чукотке Купол, разработкой которого занимается канадская корпорация Kinross Gold. Это многомиллионные прямые инвестиции в стратегически важной золотодобывающей промышленности. Купол очень тесно сотрудничало с федеральными и региональными властями, а также с представителями коренных народов, то есть связи устанавливались на всех уровнях. Еще один яркий пример — Magna, производитель автокомплектующих. У нее сейчас пять заводов в России, и она весьма успешно интегрирована в процесс возрождения российского автопрома. Продажи компании Bombardier достигли уже критической массы. Pratt & Whitney — компания, которая производит авиационные двигатели. У нее есть филиал в Санкт-Петербурге, который аффилирован с центральным офисом в Канаде. Инженеры в Санкт-Петербурге работают над чертежами, потом, когда здесь рабочий день заканчивается, работа над ними продолжается в Канаде, то есть процесс происходит круглосуточно. И еще одна необычная история, которая, я думаю, будет иметь здесь огромный успех,— это Cirque du Soleil. У него, возможно, скоро будет постоянная площадка в России. Так что истории успеха есть.

Со стороны России хочу отметить растущий интерес к инвестициям в Канаду. Так, «Ростсельмаш» приобрел тракторный завод Buhler в Канаде. «Роснефть» недавно заключила сделку с Exxon и получила доступ к канадским шельфовым месторождениям. Развивается сотрудничество в области нанотехнологий, создан венчурный фонд, который определяет проекты, в которые Россия могла бы инвестировать. Проводится совместная работа по медицинским изотопам. Готовится соглашение по космическому сотрудничеству. Я думаю, что космос станет еще более важной частью отношений, чем сейчас. Все эти инициативы вносят еще больше разнообразия в картину нашего и без того весьма многогранного сотрудничества.

G: Расскажите, какую роль в отношениях между двумя странами играет Канадское агентство развития экспорта (EDC). Кто его основные клиенты?

Д. С.: У него три основные зоны ответственности. Первая — решения по финансированию и страхованию для канадских экспортеров и инвесторов. Вторая — это решения по финансированию и страхованию для российских клиентов и партнеров. Третья — поддержка канадских прямых инвестиций в Россию. С тех пор как в Москве открылось представительство EDC, оно способствовало инвестициям более $6 млрд в канадско-российский бизнес и в бизнес со странами СНГ. Из них $900 млн — в 2011 году. И из этих $6 млрд $2 млрд — это прямая финансовая поддержка покупателей канадских экспортных товаров. В прошлом году EDC оказал помощь почти 200 канадским компаниям, которые экспортируют товары в Россию. EDC и Сбербанк только что объявили об учреждении торгово-финансового партнерства объемом $275 млн. Эта линия финансирования позволит клиентам Сбербанка работать напрямую с канадскими бизнесменами, экспортирующими товары в Россию.

G: Почему Канада не входит в список популярных у россиян туристических направлений?

Д. С.: Наши страны во многом похожи, так что понятно, что мало кому захочется ехать в Канаду посреди зимы. Лыжники могут поехать в Уистлер, на другие горнолыжные курорты. Но проблема в расстоянии. Не существует маршрутов через Тихий океан, летать можно только через Европу, так что если кто-то хочет съездить в Ванкувер, дорога получается дорогой и долгой. Думаю, со временем, когда людям захочется чего-то нового, в Канаде для них найдется масса интересного. У нас отличная инфраструктура для рафтинга, скалолазания и других видов спорта. Да и сами города прекрасные: Монреаль, Торонто, Ванкувер постоянно занимают первые места в рейтингах ООН лучших городов для жизни: море, горы и очень расслабленный образ жизни. Еще Калгари, Скалистые горы, Ниагарский водопад. Кстати, канадское вино получает все более высокие оценки мировых виноделов. Да и просто стиль жизни. Москва — это, как известно, город для гурманов. То же касается и Торонто. По моим ощущениям, туризм будет развиваться. И не будем забывать о людях, которые приезжают в Канаду учиться.

G: Вы ожидаете политических и экономических перемен от третьего президентства Владимира Путина?

Д. С.: У всех правительств сейчас одна и та же задача — ограниченные ресурсы и повышенный спрос на эти ресурсы, который превышает предложение. Мы усваиваем уроки экономического кризиса и входим в период жесткой экономии. Правительства не смогут выйти из этой ситуации, просто расходуя ресурсы. Думаю, именно с этими задачами столкнется премьер-министр, вернувшись на президентский пост. Я верю, что процесс экономической модернизации в России продолжится. И, полагаю, Канада сыграет в этом свою роль. Взаимовыгодные инвестиции будут приветствоваться как часть процесса модернизации, причем во всех областях: образование, здравоохранение, замена советской инфраструктуры и жилого фонда, пенсии. Мы можем обмениваться опытом, и это будет полезно. В то же время мне кажется, что правительство должно будет реагировать на растущие требования городского класса, особенно молодежи. Российская молодежь произвела на меня огромное впечатление. Она прекрасно образована, технически подкована, как и вся молодежь мира, и очень мобильна. Одна из важных задач правительства — соответствовать ожиданиям этой группы.

G: Москва задыхается в пробках. Вы никогда не думали выступить с инициативой перенять канадский опыт обустройства транспортной инфраструктуры, как, например, в Монреале или Торонто?

Д. С.: Главная проблема состоит в том, что Москва — это старинный город. Как можно перепланировать центр Москвы со всеми его историческими зданиями, церквями и дорогами, которые появились во времена лошадей и колясок? Я много раз общался с московскими властями на тему городского планирования и возможностей развития транспорта. Концепция новой Москвы по идее призвана разгрузить центр. Московские власти очень заинтересованы в обмене опытом с такими компаниями, как Bombardier, на предмет развития инфраструктуры, транспортных маршрутов, развития скоростных поездов. Как заставить людей пересесть из машин в автобусы, в метро. В Москве уже есть одно из крупнейших метро в мире. И это ресурс, который можно развивать. Например, Bombardier может поставлять поезда, трамваи, поезда автоматического легкого метро (монорельса), как в Ванкувере. Еще в Канаде есть отличные решения для холодного климата. Нижний уровень в Торонто и Монреале соединен системой подземных переходов. В Калгари иначе: там здания соединены надземными коридорами. Можно пройти практически весь центр города, не выходя на улицу. Вам определенно стоит приглядеться к канадскому опыту при планировании новой Москвы.

G: Вы приобрели в Москве какое-то новое хобби? Чем занимаетесь в свободное от работы время?

Д. С.: Все мои новые увлечения так или иначе связаны с Россией. До этого я работал в Китае и Японии, так что приходится быстро нагонять. У меня каждый день урок русского, читаю русскую литературу, чего не делал в университете. Уже прочитал половину «Войны и мира». Мы с женой много гуляем по Москве с путеводителем по разным необычным местам. Стараюсь путешествовать по России помимо командировок. Сейчас вот хочу проплыть на теплоходе от Москвы до Петербурга или по Волге. А еще одно наше хобби — белый сибирский котенок по имени Снежок, который терроризирует теперь нашу старую кошку. Так что, как видите, все крутится вокруг России.

Записала ОЛЬГА ПЕКАРЕВСКАЯ

ЗДАНИЯ В ТОРОНТО И МОНРЕАЛЕ СОЕДИНЕНЫ СИСТЕМОЙ ПОДЗЕМНЫХ ПЕРЕХОДОВ. В КАЛГАРИ — НАДЗЕМНЫМИ КОРИДОРАМИ. МОЖНО ПРОЙТИ ПРАКТИЧЕСКИ ВЕСЬ ЦЕНТР ГОРОДА, НЕ ВЫХОДЯ НА УЛИЦУ



ЮРИЙ МАРТЬЯНОВ

ДЖОН СЛОАН: «Я ВИЖУ ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО РОСТА И ВЕРЮ, ЧТО В БЛИЖАЙШЕЕ ДЕСЯТИЛЕТИЕ КОММЕРЧЕСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ И ПОЛИТИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ВЫЙДУТ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ»

АРКТИЧЕСКАЯ ДРУЖБА

РОССИЙСКО-КАНАДСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ОСВОЕНИЯ АРКТИКИ ПРЕДСТАВЛЯЮТ СОБОЙ СТРАТЕГИЧЕСКИ ВЫГОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В ТАКИХ ВОПРОСАХ, КАК ТРАНСПОРТ, ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ, ЗАЩИТА ИНТЕРЕСОВ КОРЕННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРА. ТАК НАЗЫВАЕМАЯ АРКТИЧЕСКАЯ САМОБЫТНОСТЬ, СВОЙСТВЕННАЯ ОБЕИМ СТРАНАМ, ЯВЛЯЕТСЯ ДЛЯ НИХ НАДЕЖНОЙ БАЗОЙ ДЛЯ ДОЛГОСРОЧНОГО СОВМЕСТНОГО РАЗВИТИЯ. ОЛЬГА ХВОСТУНОВА

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ТЕРРИТОРИЯ Сегодня в арктических границах Европы, Азии и Америки располагаются 16 государств. Из них восемь, включая Канаду, Россию, США, Исландию, Норвегию, Данию, Швецию и Финляндию, входят в Арктический совет, созданный в 1996 году по инициативе Канады. Богатейшие ресурсы Арктики привлекают многих. По предварительным оценкам, в этом регионе сосредоточено порядка 90 млрд баррелей нефти, 47,3 трлн куб. м газа, 44 млрд баррелей газового конденсата. В общей сложности это около 25% неразведанных запасов углеводородов мира.

Согласно секторному принципу разделения, государственные границы арктических стран проходят от оконечностей национальных территорий по меридианам до Северного полюса. Так, Арктика делится наподобие верхнего среза сферы на сегменты, наиболее крупный из которых (5,8 млн кв. км) принадлежит России, а второй по величине (1,43 млн кв. км) — Канаде. Географически и исторически Арктический регион имеет стратегически важное значение для обеих стран и является предметом разносторонней кооперации.

СПОРНЫЙ ХРЕБЕТ Россия и Канада сотрудничают в Арктике уже несколько десятилетий, однако в последнее десятилетие интерес к арктическим богатствам стали проявлять не только страны, граничащие с Арктикой, но и новые лидеры экономического роста — Китай, Индия, Сингапур.



REUTERS

РОССИЯ И КАНАДА СОТРУДНИЧАЮТ В АРКТИКЕ УЖЕ НЕСКОЛЬКО ДЕСЯТИЛЕТИЙ

Дискуссию подстегнула российская полярная экспедиция «Арктика-2007», в ходе которой впервые в истории было исследовано дно в точке географического Северного полюса. В 2007 году на основании собранных данных Россия официально заявила о своих правах на хребет Ломоносова (в районе которого сосредоточены основные арктические ресурсы), упирая на то, что он является продолжением Сибирской континентальной платформы. В соответствии с международным морским правом это позволяет России считать его частью своего континентального шельфа и получить эксклюзивные права на разработку залегающих в его недрах ресурсов.

Запрос об этом праве Россия отправила в ООН еще в 2001 году. В 2005 году Россия заявила о своих правах и на другой подводный арктический хребет — Менделеева. Впрочем, ни одна из северных стран по очевидным причинам не поддержала претензии России. Многие, оспаривая их, начали проводить собственные исследования арктического дна, которые продолжаются до сих пор. Среди основных претендентов на те же участки — Канада, Дания, Норвегия и США.

Повышенный интерес к Арктике привел к тому, что за последние пять лет каждая арктическая держава выступила с заявлениями, призванными укрепить собственные позиции по этому вопросу. В 2007–2010 годах были опубликованы арктические стратегии США, Норвегии и Дании. В сентябре 2008 года появились «Основы государственной политики РФ в Арктике на период до 2020 года →



и на дальнейшую перспективу». В 2009 году Канада выпустила свой документ — «Северная стратегия: наш Север, наше наследие, наше будущее».

ОБОСНОВАННОЕ ПАРТНЕРСТВО Несмотря на расхождения по вопросу принадлежности шельфа, стратегии России и Канады имеют между собой немало общего и ставят перед странами схожие задачи: укрепление суверенитета в Арктике, социально-экономическое развитие, охрана окружающей среды в полярных широтах и сохранение коренных народов.

У Канады и России достаточно оснований для партнерства. Обе страны придерживаются принципа секторального деления арктических пространств, оспариваемого некоторыми странами (прежде всего США), что позволяет им контролировать значительные площади Арктики вплоть до Северного полюса. Вторая область общих интересов — укрепление роли арктических государств в международной политике, в частности рост значимости Арктического совета и введение четких правил для неарктических стран. Интересам России импонирует и позиция Канады по демилитаризации Арктики (за исключением идеи создания безъядерной зоны в регионе).

СЕВЕРНЫЕ ДОРОГИ Еще одна точка соприкосновения — единая позиция по вопросу о статусе транзитных морских путей. Для России это Северный морской путь, кратчайший маршрут через Арктику между европейской частью страны и Дальним Востоком. Для Канады аналогичную роль стратегически важной транспортной артерии играет Северо-Западный проход, соединяющий Атлантический и Тихий океаны и проходящий через Канадский Арктический архипелаг. Согласно Конвенции ООН по закону на море, иностранные суда имеют право мирного прохода через территориальные воды прибрежного государства, но не через внутренние воды. И Россия, и Канада единодушно считают, что их морские пути относятся к внутренним водам. Однако с ними не согласны, например, США и Европейский союз, заявившие, что Северо-Западный проход находится в международных водах и поэтому подпадает под международную юрисдикцию.

Вопрос о морских путях обострился в последние несколько лет. Из-за глобальных изменений климата ледяной покров Северо-Западного прохода значительно уменьшился, что сделало его более привлекательным для регулярного судоходства и мишенью для посягательств со стороны иностранных государств. Учитывая эти факторы, правительство Канады не раз выказывало обеспокоенность тем, что усиление транспортного потока через ее прибрежные воды может нанести серьезный ущерб природе. И это вполне обоснованное беспокойство: достаточно вспомнить, что последствия катастрофы нефтяного танкера «Эксон Вальдез» на Аляске не могут полностью ликвидировать вот уже более 20 лет.

Похожими проблемами озабочена и Россия: глобальное потепление повлияло и на судоходный сезон Северного морского пути, интерес к которому все чаще стали проявлять компании Китая, Индии и Сингапура. В свете активизации международных претензий единая позиция двух арктических держав по вопросу о северных транспортных путях является взаимовыгодной с точки зрения экологии, экономики и общей стратегии развития России и Канады.

Впрочем, сотрудничество в области транспортного развития предполагает также реализацию и других проектов. Первый из них — «Северный воздушный мост», предусматривающий создание комплексной системы связи в арктических широтах для обеспечения авиационного сообщения между аэропортами Красноярска и Виннипега. Речь, в частности, идет о запуске спутников на высокоэллиптическую орбиту и развитии необходимой наземной инфраструктуры в обоих регионах.

В мае 2011 года рабочая группа по Арктике и Северу Российско-канадской межправительственной экономической комиссии официально одобрила намерение Красноярского края и канадской провинции Манитоба приступить к совместной реализации данного проекта. В настоящее время ведется поиск инвесторов и решаются вопросы государственного участия в проекте.

Второй проект — «Арктический мост», предполагающий запуск кроссполярных морских перевозок между портами Мурманск и Черчилл. Одним из условий его реализации должно стать развитие мурманской портовой особой экономической зоны. Соответствующее соглашение было подписано между Минэкономразвития и правительством Мурманской области в ноябре 2010 года. Проект пока находится на стадии разработки бизнес-плана.

НА ЗАЩИТЕ СЕВЕРА В 2000 году правительства России и Канады подписали совместное заявление «О сотрудничестве в Арктике и на Севере». Согласно его положениям, обе страны взяли курс на устойчивое развитие в области охраны окружающей среды, в том числе для создания благоприятных условий жизнедеятельности коренных народов и других жителей северных районов.

Одна из программ, с 2001 года реализуемых в рамках этого сотрудничества,— «Обмен опытом управления северными территориями». Программа осуществляется до сих пор при участии аппарата полномочного представителя президента РФ в Сибирском федеральном округе и Министерства по делам индейцев и развитию севера Канады. Научное сопровождение оказывает Институт экономики и организации промышленного производства (ИЭОПП) Северного отделения РАН.

За последние десять лет а рамках этой программы было проведено множество совместных семинаров по федерализму и региональному развитию при участии коренных народов. Так, сотрудники ИОЭПП изучили канадский опыт и разработали учебный курс «Учет интересов коренных народов при принятии решений в сфере недропользования», который был предложен к изучению представителям Российской ассоциации коренных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока. Другой компонент программы связан с обменом опытом в области корпоративной социальной ответственности и внедрения механизмов частно-государственного партнерства на Севере.

С 2006 по 2009 год при участии Канадского агентства международного развития, Минрегионразвития РФ, а также ряда российских организаций по делам малочисленных северных народов была реализована российско-канадская программа сотрудничества по развитию Севера. Она проводилась на территории Ямало-Ненецкого АО, Ханты-Мансийского АО и Хабаровского края. Среди ее проектов, направленных в основном на гуманитарное сотрудничество, развитие природопользования и малого бизнеса, есть, например, такие: «Технологии ювенальной юстиции или специализация правосудия как один из способов защиты прав ребенка», «Мастера тундры: содействие местному населению отдаленных поселков (общин) Ямала в развитии малого бизнеса по производству традиционных национальных сувениров» или «Интродукция канадского лесного бизона в Ямало-Ненецкий автономный округ». Объем финансирования программы с канадской стороны составил порядка 500 тыс. канадских долларов.

В январе текущего года Канадский фонд местных инициатив поддержал проекта Института народов Севера РГПУ имени Герцена по созданию ресурсного центра «Лаборатория по изучению языков и культур коренных народов Севера». Перед проектом стоит задача сформировать у молодого поколения малочисленных северных народов интерес к инновациям, научным исследованиям и разработкам в области сохранения родных языков и культур. В частности, лаборатория планирует создавать электронные архивы, сайты, мультимедийные пособия и виртуальные музеи по фольклорным традициям, традиционным знаниям, верованиям и исчезающим языкам северных этносов. Объем поддержки составит 728 тыс. рублей и будет направлен на техническое оснащение центра. ■



ГЕРД БРАУН

ДЛЯ РОССИИ СЕВЕРНЫЙ МОРСКОЙ ПУТЬ — КРАТЧАЙШИЙ МАРШРУТ ЧЕРЕЗ АРКТИКУ ИЗ ЕВРОПЕЙСКОЙ ЧАСТИ СТРАНЫ НА ДАЛЬНИЙ ВОСТОК. ДЛЯ КАНАДЫ АНАЛОГИЧНУЮ РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКИ ВАЖНОЙ ТРАНСПОРТНОЙ АРТЕРИИ ИГРАЕТ СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ПРОХОД, СОЕДИНЯЮЩИЙ АТЛАНТИЧЕСКИЙ И ТИХИЙ ОКЕАНЫ

ОБЩЕЕ МЕСТО

Арктика — регион колоссальных возможностей. Поскольку в состав России и Канады входят обширные арктические территории, наши страны обладают уникальным опытом в ряде областей, относящихся к развитию и охране природы Арктики. И Россия, и Канада стараются максимально эффективно использовать ресурсы и транспортные возможности, открывающиеся в северных регионах, на благо местных жителей и всей страны. Потенциал в области торговли, инвестиций и двустороннего обмена опытом представляется огромным.

У обеих стран также есть большой опыт в сфере решения насущных проблем региона — это, в частности, влияние климатических изменений на инфраструктуру и традиционный экономический уклад, а также трудности при организации экологически безопасных поселений в суровых условиях отдаленных районов Севера. Более того, по мере активизации освоения Арктики в коммерческих и других целях все острее встают вопросы обеспечения безопасности этого экологически уязвимого региона и сохранения его уникальной природы.

Россия и Канада сотрудничают в Арктике уже несколько десятилетий. Наши страны постоянно ведут диалог по вопросам науки, энергетики, защиты окружающей среды, экологически безопасного экономического развития и проблемам коренных народов.

Канада и Россия играют ведущую роль в Арктическом совете, способствуя продвижению многочисленных инициатив, в частности затрагивающих охрану природы и экологическую безопасность при освоении региона. Когда в 2013 году Канада станет председателем Арктического совета, ей понадобится поддержка России для развития международного сотрудничества по вопросам Арктики и стимулирования диалога, который будет отвечать насущным нуждам и устремлениям народов, населяющих этот регион.

Наше сотрудничество направлено на решение существующих проблем и использование громадных возможностей, которые предоставляет Арктика.

БИЗНЕС ПО-РУССКИ

КАНАДСКИЕ КОМПАНИИ, ЖЕЛАЮЩИЕ ВЫЙТИ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК, МОГУТ РАССЧИТЫВАТЬ НА «СТРАХОВКУ»: ПОМОЧЬ ИМ ОСВОИТЬСЯ В НОВОЙ СРЕДЕ ГОТОВА КАНАДСКАЯ ДЕЛОВАЯ АССОЦИАЦИЯ В РОССИИ И ЕВРАЗИИ. ПОЭТОМУ КОЛИЧЕСТВО КАНАДСКИХ ИГРОКОВ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ПОСТОЯННО РАСТЕТ. МАРИЯ КАРНАУХ

ЛАКМУСОВАЯ БУМАЖКА Развивать свой бизнес в России канадским компаниям помогает Канадская деловая ассоциация в России и Евразии (CERBA — Canada Eurasia Russia Business Association). В объединении, имеющем офисы в Москве, Торонто, Монреале и Калгари, более 200 членов — как корпораций, так и частных лиц Канады. Основная задача альянса — способствовать укреплению и расширению торговых связей между Канадой и странами нашего континента, прежде всего Россией.

Члены CEBRA могут рассчитывать на лоббирование своих интересов в правительствах Канады и страны-партнера. О том, насколько активно выходят на российский рынок канадские компании, наиболее наглядно свидетельствует деятельность структур, сопровождающих любое ведение бизнеса,— юридических фирм. Вместе со своими клиентами более 20 лет назад осваивать Россию решилась юридическая фирма Gowlings, открывшая офис в Москве. До сих пор Gowlings остается единственной канадской фирмой, работающей в сфере правовых услуг в России.

«Выход на российский рынок был обусловлен в первую очередь нуждами клиентов. Крупнейшие из них — международные корпорации и канадские компании — начали активно развивать свой бизнес в России»,— рассказывает Марина Дрель, управляющий партнер компании. Вначале клиенты Gowlings были заинтересованы в защите прав интеллектуальной собственности в России: авторские права, патенты, товарные знаки и т. д. Для известных производителей было важно защитить свой продукт от подделок, которые хлынули на российский рынок в начале 1990-х. Сейчас же «специфика работы в России заключается в том, что законодательная система здесь до сих пор развивается. В США и Канаде юридический механизм давно отлажен, в России же эта сфера переживает постоянные изменения: помимо самой законодательной базы меняются и функции правоохранительных органов»,— говорит госпожа Дрель. В России идет процесс становления и совершенствования рынка, развиваются взаимоотношения хозяйствующих субъектов. «Благодаря предстоящим изменениям в Гражданском кодексе РФ, в частности внесению в четвертую часть поправок, которые существенно изменят права правообладателей, у международных компаний, стремящихся на российский рынок, появится еще больше возможностей развивать свой бизнес»,— убеждена юрист. Что касается бюрократической стороны вопроса, то этот элемент присутствует во всех странах. Однако с точки зрения скорости рассмотрения судебных споров Россия выгодно отличается от западных стран: процесс рассмотрения дел занимает меньше времени, чем в Европе или США.

КАНАДСКИЕ УСПЕХИ Среди тех членов альянса, которые могут похвастаться громкими успехами,— Kinross Gold Corporation, третья по размеру запасов золотодобывающая компания в Северной Америке, ведущая деятельность помимо России (на территории Чукотского автономного округа) в США, Бразилии и Чили. «Kinross стала первой иностранной компанией в России, которой правительство РФ разрешило приобрести 100% стратегически важного месторождения»,— говорит Лу Наумовски, вице-президент и генеральный директор российского филиала компании, а также член национального совета директоров CEBRA. Речь идет о покупке компанией в 2011 году основного месторождения, где велась работа,— Купол на Чукотке. Ранее, в 2010 году, под контроль Kinross перешли 100% акций принадлежавшей экс-губернатору Чукотки Роману Абрамовича структуры Aurelius Holdings Ltd. Компания владела лицензиями на разведку и разработку чукотских месторождений Двойное и Водораздельное.

По словам Лу Наумовски, за те 30 лет, который он работает в России, бизнес-климат в стране существенно изменился. «За это время деловые отношения между Россией и Канадой в инвестиционной и торговой сферах прошли период становления и развития,— подчеркивает он.— И хотя сегодняшние результаты трудно назвать низкими, я убежден, что климатические, географические и природные ресурсы России дают все основания надеяться на достижение еще более впечатляющих результатов в будущем».

Среди старожилов на российском рынке — Gemcom Sofrware International Inc., уже более 15 лет осуществляющая деятельность в РФ. Однако выходить на российский рынок компания не торопилась: до 2012 года она была представлена у нас через независимых эксклюзивных дистрибуторов. Только в апреле текущего года Gemcom приобрел контрольную долю своего российского франчайзи ООО НВК ДЖЕМКОМ СОФТВЭА РУС, впечатленный результатами его деятельности. «К моменту выхода Gemcom на российский рынок здесь уже сформировалась потребность в технологиях, способных вывести отрасль на новый уровень,— говорит Елена Абрамова, заместитель генерального директора ООО НВК ДЖЕМКОМ СОФТВЭА РУС по маркетингу.— Потенциал российской горнодобывающей отрасли, масштабность задач, требующих оперативного решения, низкий уровень конкуренции — все это подтолкнуло Gemcom к тому, чтобы предложить свои продукты российским компаниям».

Те, кто решился осваивать российский рынок, должны быть готовы к временным и денежным затратам. «Выход на российский рынок длится долго и обходится дорого: Москва сама по себе дорогой город, недешевы и перелеты из Канады в РФ,— поясняет Шарль Эргот, представитель КБ „Нэптэк“ в России и президент ООО „Элайд Эвиэшн Консалтинг“.— Но в рамках своей стратегии „Нэптэк“ считает, что эти затраты оправданны, и мы смотрим на возможности в России с уверенностью». «Нэптэк» поставляет оборудование, используемое в космонавтике и для обслуживания спутников, и является основным подрядчиком НАСА с 1995 года. В настоящий момент «Нэптэк» в процессе выхода на российский рынок. Как подчеркивает господин Эргот, собственного офиса у компании в Москве пока нет — только представитель, однако процесс переговоров идет уже давно. «Мы начали общаться с российскими компаниями два с половиной года назад после МАКС-2009»,— рассказывает он.

Среди трудностей, с которыми сталкиваются канадские компании в России, помимо затрат на содержание московского офиса участники рынка называют высокий уровень коррупции и низкую доходность. Кроме того, в России личный фактор играет гораздо более серьезную роль в бизнес-отношениях, чем на Западе. Однако тех, кого не пугает специфика нашего менталитета, все-таки большинство. По свидетельству Елены Абрамовой, российский рынок до сих пор недостаточно освоен международными транснациональными корпорациями, а значит, весьма перспективен для новых игроков. «В России много новых проектов и значительный объем финансирования»,— говорит господин Эргот. Приходящие на рынок первыми имеют возможность увеличить клиентскую базу. В России сейчас наблюдается тенденция развивать сотрудничество с западными компаниями для совместного производства собственного продукта, подчеркивают специалисты. Ведь главное — не просто закупить необходимые товары, а разработать собственное ноу-хау. ■



КАНАДСКОЕ ГОСТЕПРИИМСТВО

КАНАДА ЯВЛЯЕТСЯ ЕДИНСТВЕННОЙ СТРАНОЙ «БОЛЬШОЙ ВОСЬМЕРКИ», ПРОВОДЯЩЕЙ АКТИВНУЮ ПОЛИТИКУ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИММИГРАНТОВ. ЕЖЕГОДНО В КАНАДУ ПРИЕЗЖАЕТ 220–250 ТЫС. ИНОСТРАНЦЕВ. КОЛИЧЕСТВО ИММИГРАНТОВ ИЗ РОССИИ ПОКА НЕЗНАЧИТЕЛЬНО: ЗА ПОСЛЕДНИЕ ПЯТЬ ЛЕТ В КАНАДУ ИММИГРИРОВАЛО ЛИШЬ ОКОЛО 16 ТЫС. ЧЕЛОВЕК. ОЛЬГА ХВОСТУНОВА



WORKBOOK STOCK/GETTY IMAGES/FOTOBANK

СТРАНА ИММИГРАНТОВ Перепись населения Канады 2011 года показала, что в последние 15 лет прирост населения страны за счет иммигрантов составил 5,5 млн человек, или 16,5% общего количества жителей, зафиксированного на момент опроса (33,5 млн человек).

Получение иммиграционной визы дает человеку статус постоянного жителя, но не приравнивается к канадскому гражданству. Впрочем, такой статус дает право жить и работать в Канаде на постоянной основе и пользоваться практически теми же правами и льготами, что и граждане страны (кроме, например, права голосовать). Однако после трех лет проживания в Канаде постоянный житель получает возможность пройти процесс натурализации и получить канадское гражданство.

Вопросы иммиграции в Канаде решаются Министерством гражданства и иммиграции и регулируются законом «Об иммиграции и защите беженцев», принятым 28 июня 2002 года. Согласно этому закону, существует шесть основных категорий иммиграционных программ, для претендентов каждой из которых предусмотрены свои требования и процедуры отбора.

СПРОС НА ПРОФЕССИОНАЛОВ Первая категория — квалифицированные работники и профессионалы (skilled workers and professionals), желающие жить и работать в Канаде. Для них существует программа, действующая на всей территории страны, за исключением Квебека, власти которого проводят собственную процедуру отбора. Под требования этой провинции была выделена отдельная иммиграционная категория — квалифицированные работники, выбранные Квебеком (Quebec-selected skilled workers).

Первая категория является одной из основных для потенциальных иммигрантов, имеющих образование и опыт работы по востребованной в Канаде специальности. Обязательным условием является как минимум год работы по профессии, включенной в канадскую классификацию (National Occupational Classification), либо приглашение на работу от канадского работодателя, либо поступление в аспирантуру одного из канадских вузов. Хорошее владение хотя бы одним из государственных языков Канады (английским или французским) также приветствуется.

Долгое время большое число иностранных специалистов относительно легко иммигрировали в Канаду именно по этой категории. По ней выдавалось более 50% иммиграционных виз. Однако начиная с 2008 года по данной категории стали вводиться ограничения, в результате чего приток иммигрантов по ней уменьшился. Так, были введены квоты на общее количество заявлений (10 тыс. в год) плюс лимит на число заявок по каждой из профессий, входящих в список приоритетных специальностей для Канады (не более 500 для каждой профессии и не более 1000 для аспирантов). По сути, программа была переориентирована под экономические нужды провинций, где действуют свои, региональные программы.

В Квебеке существует собственная иммиграционная программа, регулируемая особым соглашением между федеральным центром и провинцией (Canada-Quebec Accord on Immigration). Власти Квебека оставляют за собой право проводить собственный отбор иммигрантов по таким категориям, как бизнесмены, постоянные и временные работники, иностранные студенты, зависимые члены семьи и беженцы, который затем согласуется с федеральным министерством. Как и в основной иммиграционной программе, главные параметры отбора в Квебеке — хорошее образование и профессиональные навыки, значительный опыт работы и свободное владение государственным языком, прежде всего французским.

СЕГОДНЯ СУЩЕСТВУЕТ ШЕСТЬ ОСНОВНЫХ КАТЕГОРИЙ ИММИГРАЦИОННЫХ ПРОГРАММ, ДЛЯ КАЖДОЙ ИЗ КОТОРЫХ ПРЕДУСМОТРЕНЫ СВОИ ТРЕБОВАНИЯ И ПРОЦЕДУРЫ ОТБОРА

К третьей категории относятся так называемые номинанты провинций (Provincial Nominees). Это специалисты и бизнесмены, проходящие иммиграционный процесс по одной из региональных программ, у каждой из которых могут быть свои особенности. Общим (помимо уровня образования и опыта работы) является востребованность той или иной специальности на рынке труда в данном регионе и способность внести заметный вклад в развитие его экономики. Предпочтение отдается тем заявителям, которые получили приглашение на работу в данную провинцию, учились там или работали, у которых там проживают близкие родственники.

ИНВЕСТОРЫ В ЦЕНЕ В четвертую категорию попадают инвесторы, предприниматели и специалисты, занимающиеся частной практикой (investors, entrepreneurs and self-employed persons), заинтересованные в ведении бизнеса в Канаде.

Программа для иммигрантов-инвесторов (Immigrant Investor Program) была запущена в 1980-х и значительно переработана в 1999 году. Это стратегически важная программа для канадской экономики, особенно учитывая тот факт, что благодаря ей, по официальным данным, за 2006–2010 годы около 6 тыс. иностранных инвесторов вложили в экономику страны в общей сложности более 2,3 млрд канадских долларов.

Согласно ее требованиям, инвестор, претендующий на иммиграционную визу в Канаду, должен обладать значительным опытом ведения бизнеса, чистые активы которого составляют не менее 1,6 млн канадских долларов. Инвестор также обязуется вложить в канадскую экономику не менее 800 тыс. канадских долларов сроком на пять лет. Эта сумма направляется в Министерство гражданства и иммиграции Канады и затем распределяется в провинции или территории, участвующие в этой программе, где используется для создания рабочих мест и развития бизнеса. По истечении пяти лет провинции возвращают эти средства в министерство, которое возмещает их без процентов инвестору-иммигранту.

КОЛИЧЕСТВО ИММИГРАНТОВ ИЗ РОССИИ В 2006–2011 ГОДАХ (ПО РЕГИОНАМ)*

ПРОВИНЦИЯ/ТЕРРИТОРИЯ	2006	2007	2008	2009	2010	2011**
НЬЮФАУНДЛЕНД И ЛАБРАДОР	22	6	–	–	11	13
ОСТРОВ ПРИНЦА ЭДВАРДА	8	–	8	7	–	9
НОВАЯ ШОТЛАНДИЯ	32	33	32	34	22	14
НЬЮ-БРАНСУИК	16	7	–	17	12	5
КВЕБЕК	458	485	455	432	407	388
ОНТАРИО	1698	1619	1440	1 505	1 076	902
МАНИТОБА	67	103	82	69	72	108
САСКАЧЕВАН	23	29	21	27	38	36
АЛЬБЕРТА	302	269	264	311	244	200
БРИТАНСКАЯ КОЛУМБИЯ	489	425	378	521	402	288
ЮКОН	0	–	–	0	–	0
СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЕ ТЕРРИТОРИИ	0	0	5	–	–	0
ДРУГИЕ ПРОВИНЦИИ	2	0	0	0	0	0
ВСЕГО	3117	2983	2690	2 931	2 288	1 963

*КОНФИДЕНЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ НЕ ОТОБРАЖЕНА В ДАННОЙ ТАБЛИЦЕ И НЕ УЧТЕНА В ОБЩИХ ПОДСЧЕТАХ.
**ДАННЫЕ 2011 ГОДА ОТРАЖАЮТ ПРЕДВАРИТЕЛЬНУЮ ОЦЕНКУ.

1 июля 2011 года Министерство гражданства и иммиграции ввело временный мораторий на действие данной программы, ряд положений которой планировалось пересмотреть. Среди новых приоритетов канадского правительства — привлечение инновационных компаний, конкурентоспособных на международном уровне и способных создавать новые рабочие места для канадцев.

В рамках плана экономических действий 2012 года правительство Канады планирует также внести изменения в закон об иммиграции и защите беженцев. Эти изменения дополнят существующую инвесторскую программу. В частности, инвестор теперь будет активно вовлечен в управление своими инвестициями и будет брать на себя сопутствующие риски — например, через вложение венчурного капитала в частный сектор. Кроме того, министерство ведет консультации с промышленными организациями и ассоциациями для развития новой визовой программы, ориентированной на стартапы для инновационных бизнесов.

Ко второй подкатегории — предпринимателей — предъявляются следующие условия: значительный опыт владения и управления бизнесом, собственный капитал в размере 300 тыс. канадских долларов и намерение организовать новый или приобрести уже существующий бизнес в Канаде. В дополнение предприниматель должен как минимум на один год трудоустроить одного (или более) гражданина Канады. Заявители этой группы получают условную визу, которая принуждает их выполнить взятые на себя бизнес-обязательства в течение трех лет после въезда в Канаду.

К третьей подгруппе — индивидуальных предпринимателей — относятся профессионалы, готовые оказывать услуги частного предпринимателя (прежде всего в области искусства, спорта или фермерства).

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ Лица, имеющие недолгий опыт работы или получившие образование в Канаде, могут пройти иммиграционный процесс по пятой категории (Canadian Experience Class).

На иммиграцию в категории лиц, работавших или учившихся в Канаде, могут претендовать те, кто уже находится на территории страны по временной рабочей визе (Working Permit) или по разрешению на учебу (Study Permit). Эта возможность, как правило, интересна иностранным студентам, получившим образование в Канаде и/или устроившимся на работу. Привлекательной особенностью этой программы является то, что всю иммиграционную процедуру можно пройти, не выезжая из Канады.

Ключевыми параметрами отбора в этой категории являются: опыт работы (не менее года по специальности, требующей высокой квалификации) и минимальный срок пребывания в стране по временной визе — не менее двух лет (и для работы, и для учебы). Также необходимо сдать экзамен на знание английского или французского языка.

Наконец, шестая категория — семейное спонсорство (family sponsorship), позволяющая пригласить в Канаду членов семьи на условиях полного их содержания и обеспечения. Члены семьи при этом делятся на две категории: первая — это супруги, партнеры и дети; вторая — другие родственники.

Стоит отметить, что иммиграционная политика Канады постоянно корректируется и оптимизируется под нужды страны. Это происходит 1 июля каждого года. В последнее время провинции все чаще проявляют инициативу в этом вопросе, стремясь получить больше прав в части отбора иммигрантов. С учетом их требований условия по ряду иммиграционных программ стали ужесточать, однако высокий уровень притока иммигрантов в Канаду (по некоторым оценкам, 215–225 тыс. виз в год) сохранится. ■

ПРИТОК ИММИГРАНТОВ ИЗ РОССИИ В КАНАДУ В 2006–2011 ГОДАХ (ПО КАТЕГОРИЯМ)

КАТЕГОРИЯ	2006	2007	2008	2009	2010	2011**
СЕМЕЙНЫЙ КЛАСС						
СУПРУГИ И ПАРТНЕРЫ	426	422	461	441	368	349
СЫНОВЬЯ И ДОЧЕРИ	38	49	42	28	18	27
РОДИТЕЛИ, БАБУШКИ И ДЕДУШКИ	155	185	286	348	168	199
ДРУГИЕ РОДСТВЕННИКИ	99	97	71	61	55	55
ВСЕГО	718	753	860	878	609	630
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КЛАСС (ЗАЯВИТЕЛИ)						
ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ*	–	–	–	–	–	–
САМОСТОЯТЕЛЬНО ЗАНЯТЫЕ*	–	–	–	–	–	–
ИНВЕСТОРЫ*	–	5	6	8	5	–
КВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ	733	707	603	660	513	350
ЛИЦА, ИМЕЮЩИЕ ОПЫТ РАБОТЫ ИЛИ ПОЛУЧИВШИЕ ОБРАЗОВАНИЕ В КАНАДЕ	0	0	0	8	18	33
НОМИНАНТЫ ПРОВИНЦИЙ/ТЕРРИТОРИЙ	26	41	56	52	65	86
ОПЕКУНЫ/СИДЕЛКИ*	–	–	9	10	16	10
ВСЕГО	774	761	679	742	622	483
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КЛАСС (СУПРУГИ И РОДСТВЕННИКИ)						
ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ*	–	–	7	6	–	–
САМОСТОЯТЕЛЬНО ЗАНЯТЫЕ*	8	–	6	–	–	–
ИНВЕСТОРЫ	16	14	13	26	16	–
КВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ	1087	966	777	935	744	516
ЛИЦА, ИМЕЮЩИЕ ОПЫТ РАБОТЫ ИЛИ ПОЛУЧИВШИЕ ОБРАЗОВАНИЕ В КАНАДЕ	0	0	0	10	6	13
НОМИНАНТЫ ПРОВИНЦИЙ/ТЕРРИТОРИЙ	36	81	95	83	91	119
ОПЕКУНЫ/СИДЕЛКИ*	–	–	0	–	6	–
ВСЕГО (С УЧЕТОМ РОДСТВЕННИКОВ)	1157	1070	898	1064	868	658
БЕЖЕНЦЫ						
БЕЖЕНЦЫ, ПОЛУЧИВШИЕ СТАТУС ПРИ УЧАСТИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА	121	–	–	20	24	–
БЕЖЕНЦЫ, ПОЛУЧИВШИЕ СТАТУС ПРИ УЧАСТИИ ЧАСТНЫХ ЛИЦ	8	–	–	5	0	–
БЕЖЕНЦЫ, ПРИЛЕТЕВШИЕ В КАНАДУ	185	131	70	71	72	82
РОДСТВЕННИКИ БЕЖЕНЦЕВ	53	65	34	27	12	10
ВСЕГО	367	267	136	123	108	110
ДРУГИЕ ИММИГРАНТЫ	101	132	117	124	81	82
ОБЩИЙ ИТОГ	3117	2983	2690	2931	2288	1963

*КОНФИДЕНЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ НЕ ОТОБРАЖЕНА В ДАННОЙ ТАБЛИЦЕ И НЕ УЧТЕНА В ОБЩИХ ПОДСЧЕТАХ.
**ДАННЫЕ 2011 ГОДА ОТРАЖАЮТ ПРЕДВАРИТЕЛЬНУЮ ОЦЕНКУ.

ПОЛУЧЕНИЕ ИММИГРАЦИОННОЙ ВИЗЫ ДАЕТ ЧЕЛОВЕКУ СТАТУС ПОСТОЯННОГО ЖИТЕЛЯ, НО НЕ ПРИРАВНИВАЕТСЯ К КАНАДСКОМУ ГРАЖДАНСТВУ. ВПРОЧЕМ, ТАКОЙ СТАТУС ДАЕТ ПРАВО ЖИТЬ И РАБОТАТЬ В КАНАДЕ НА ПОСТОЯННОЙ ОСНОВЕ

РОССИЙСКО - КАНАДСКИЙ ДЕЛОВОЙ СОВЕТ

www.rcabc.ru

Российско - Канадский Деловой Совет — некоммерческая организация, созданная в рамках Генерального Соглашения между Российским союзом промышленников и предпринимателей (РСПП) и Канадской деловой ассоциацией в России, входящей в состав Канадско – Евразийско – Российской деловой ассоциации для развития взаимовыгодного сотрудничества между российскими и канадскими деловыми кругами (CERBA).

Сопредседатели РКаДС:

- **с российской стороны – член Бюро РСПП Алишер Бурханович Усманов,**
- **с канадской - председатель Национального Совета CERBA Нейтан Хант.**



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ РКаДС

- Развитие прямых деловых контактов между предпринимателями двух стран в горнодобывающей, лесной, авиакосмической и строительной отраслях, энергетике, сельском хозяйстве и сфере высоких технологий. Расширение присутствия российского бизнеса на канадском рынке. Содействие в реализации инвестиционных проектов канадских компаний в России.
- Формирование комфортной бизнес-среды, содействие в преодолении административных и коммуникационных барьеров.

К настоящему времени РКаДС провел ряд заседаний в формате деловых форумов с акцентом на наиболее перспективные направления сотрудничества. Ближайшее заседание Совета запланировано на 6 июня 2012 г. в Москве.

РКаДС принимает активное участие в организации и проведении ключевых двусторонних отраслевых бизнес-форумов CERBA и мероприятий РСПП, направленных на преодоление административных барьеров в привлечении иностранных инвестиций в экономику Российской Федерации.

Calgary-Montréal-Moscow-Vancouver-Ottawa-Toronto-Almaty
CERBA Canada Eurasia Russia Business Association
Канадская деловая ассоциация в России и Евразии
Association d'affaires Canada Russie Eurasie

РСПП

реклама

КОНКУРЕНТНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

ЕЖЕГОДНО КАНАДА ПРИНИМАЕТ ПОРЯДКА 200 ТЫС. ИНОСТРАННЫХ СТУДЕНТОВ СО ВСЕГО МИРА. ОНИ ПРИЕЗЖАЮТ НА УЧЕБУ В УНИВЕРСИТЕТАХ, ИНСТИТУТАХ, КОЛЛЕДЖАХ, ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ШКОЛАХ, НА КУРСЫ АНГЛИЙСКОГО ИЛИ ФРАНЦУЗСКОГО ЯЗЫКА. ПО КАЧЕСТВУ ОБРАЗОВАНИЯ КАНАДСКИЕ ВУЗЫ НЕ УСТУПАЮТ АМЕРИКАНСКИМ ИЛИ БРИТАНСКИМ, А ПО СТОИМОСТИ ОБУЧЕНИЯ — ЗНАЧИТЕЛЬНО ВЫИГРЫВАЮТ. ОЛЬГА ХВОСТУНОВА

ПРИОРИТЕТЫ КАЧЕСТВА Начиная с 1992 года число иностранцев, получающих высшее образование в Канаде, выросло в два раза, составив 8% от общего числа студентов. Канада тратит на развитие образования значительные суммы из государственного бюджета — порядка 12,7% ВВП. Канадские образовательные стандарты весьма высоки, а дипломы канадских вузов признаются во всем мире и высоко ценятся в научных и деловых кругах.

Стоимость обучения в Канаде — без ущерба качеству — значительно дешевле, чем в других развитых странах. Дешевле обойдется и проживание в стране целом, притом что уровень комфорта в таких канадских городах, как Торонто, Ванкувер и Калгари, позволяет журналу Economist ставить их на первое место в списке лучших городов для жизни. Кроме того, эксперты ООН называют Канаду лидером по такому важному показателю, как индекс человеческого развития (интегральный показатель, характеризующий качество жизни). К этим преимуществам стоит добавить, что, будучи мультинациональной страной, Канада традиционно приветствует культурное разнообразие, а иммиграционная политика ее правительства до сих пор остается одной из наиболее лояльных среди развитых стран.

В итоге сегодня на фоне ужесточения визовой политики ряда развитых стран (США, Великобритании, Австралии) привлекательность канадского образования, и без того признанного одним из лучших в мире, только возрастает.



ALAMY/ИТАР-ТАСС

ДИПЛОМЫ КАНАДСКИХ ВУЗОВ ПРИЗНАЮТСЯ ВО ВСЕМ МИРЕ И ВЫСОКО ЦЕНЯТСЯ В НАУЧНЫХ И ДЕЛОВЫХ КРУГАХ

УНИВЕРСИТЕТСКИЙ СТАНДАРТ В этом году три канадских университета вошли в топ-100 высших учебных заведений мира 2011–2012 годов по версии газеты The New York Times: Университет Торонто занял 19-е место, Университет Британской Колумбии — 22-е, а Университет Макгилла — 28-е.

В общей сложности в Канаде действует около сотни университетов, большинство из которых финансируется государством, и эта особенность во многом обеспечивает стабильно высокое качество высшего образования независимо от их месторасположения и специализации.

Стоит отметить, что цены на обучение в канадских университетах значительно ниже, чем, к примеру, в США. Так, стоимость обучения по магистерской программе по специальности «архитектура» в Университете Торонто стоит около $8,9 тыс., а в Колумбийском университете — $21 тыс.

Структура канадского высшего образования соответствует международным стандартам и включает в себя бакалавриат (четыре года обучения), магистратуру (два года), аспирантуру (три-пять) и докторантуру (один-два года). Стандартный академический год длится с сентября по май и состоит из двух или трех семестров.

Количество студентов в университетах Канады сильно варьируется — от нескольких сотен до 35 тыс. человек. В большинстве университетов предусмотрены дневная, вечерняя или заочная формы обучения, а также летние школы и программы повышения квалификации.

БУДУЧИ МУЛЬТИНАЦИОНАЛЬНОЙ СТРАНОЙ, КАНАДА ТРАДИЦИОННО ПРИВЕТСТВУЕТ КУЛЬТУРНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ, А ИММИГРАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ЕЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА ДО СИХ ПОР ОСТАЕТСЯ ОДНОЙ ИЗ НАИБОЛЕЕ ЛОЯЛЬНЫХ СРЕДИ РАЗВИТЫХ СТРАН

Поскольку в Канаде два официальных языка, в некоторых вузах занятия ведутся либо только на английском (их подавляющее большинство), либо на французском языке. В редком случае — на обоих языках. Практически все университеты, где обучение идет на французском языке, сосредоточены в провинции Квебек. Среди двуязычных фигурируют, например, университеты Альберты, Гуэлфа или Манитобы. Для поступления в канадский вуз не обязательно владеть обоими языками, но сертификат на знание английского (TOEFL, IELTS) или французского (TEF) в любом случае потребуется. К слову, в Канаде не существует единого экзамена для абитуриентов: в каждом университете действуют свои правила приема и оценки знаний.

Кроме того, согласно канадскому законодательству, студенты имеют право подрабатывать в свободное от учебы время, получая в среднем $12–15 канадских долларов в час.

ДРУГИМ НАУКА Канада входит в десятку мировых лидеров в области науки и технологий. Расходы на исследования и разработки (R&D) составляют 1,8% ВВП страны, или примерно $30 млрд. Канадское правительство регулярно привлекает иностранных специалистов для ведения исследований и преподавания в вузах.

Для российских граждан существует порядка десятка различных грантов, стипендий и академических программ, финансируемых как канадским правительством, так и частными фондами.

Одна из государственных программ — стипендия Ванье для аспирантов (Vanier Graduate Students Scholarship), ориентированная на обучение и исследования в области гуманитарных и естественных наук, инженерии и здравоохранения. Ежегодно порядка 500 аспирантов получают стипендию Ванье, размер которой составляет $50 тыс. в год сроком на три года.

Программа грантов для докторантов Бантинг (Banting Postdoctoral Fellowship Program) предлагает еще более щедрую поддержку — $70 тыс. в год сроком на два года. Ее финансируют сразу три канадских грантообразующих организации — Канадский институт исследований в области здравоохранения, Совет по естественным и инженерным наукам и Совет по гуманитарным наукам и социальным исследованиям.

Фонд Трудо, основанный в 2002 году, присуждает стипендии выдающимся исследователям (как канадским, так и иностранным) в области гуманитарных наук и искусства. Кандидаты должны продемонстрировать безусловные достижения в одном из четырех направлений — права человека, гражданская ответственность, Канада в мире, люди и их естественная окружающая среда. Размер стипендии составляет 225 тыс. сроком на три года. За время существования фонда 38 человек удостоились стипендии Трудо.

Для специалистов в области естественных наук существует программа грантов для приглашенных ученых в правительственные лаборатории Канады (Visiting Fellowships in Canadian Government Laboratories). Она позволяет ученым и инженерам из разных стран приезжать и сотрудничать с коллективами ведущих канадских научно-исследовательских лабораторий. Размер гранта составляет $47 тыс. на год с возможностью продления еще на два года.

ЯЗЫКОВЫЕ КУРСЫ Помимо академических и научных программ в Канаде активно действуют сотни языковых школ, позволяющих изучать и английский (программа ESL), и французский (FSL) языки. Программы ESL и FSL организуются как частными языковыми школами, так и государственными учебными заведениями различных уровней — от средних школ до университетов.

Длительность курсов может составлять от одной недели до года. Их форматы крайне разнообразны и включают в себя летние школы, интенсивные программы (до 40 часов в неделю), курсы для поступления в вузы, подготовку к тестам (TOEFL, IELTS, GMAT, GRE для английского языка, TEF, DILF/DELF/DALF — для французского). Возможны также сочетания курсов с различными стажировками, спортивными школами, походами. Кроме того, существуют отдельные программы для преподавателей английского и французского языков. Ограничений по возрасту для курсов не предусматривается. Однако стоит отметить, что если срок обучения на курсах составляет более шести месяцев, то для таких программ необходимо оформлять разрешение на учебу (Study Permit).

Цены вполне умеренные. Например, в одной из ведущих языковых школ Канады — Ванкуверском английском центре — существует даже спецпредложение для жителей Европы (включая Россию): восемь недель интенсивных курсов, предполагающих четыре часа занятий и четыре часа практики ежедневно, за 1620 канадских долларов. А восьминедельная программа по интенсивному изучению французского языка в сети Международных языковых школ Канады, которая включает 30 часов занятий в неделю, будет стоить 2800 канадских долларов. ■

РЭНКИНГ МЕДИЦИНСКИХ ВУЗОВ

МЕСТО	ВУЗ	МЕСТО В ПРОШЛОМ ГОДУ
1	УНИВЕРСИТЕТ МАКГИЛЛА	1
2	УНИВЕРСИТЕТ ТОРОНТО	2
3	УНИВЕРСИТЕТ БРИТАНСКОЙ КОЛУМБИИ	3
4	КОРОЛЕВСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ	5
5	УНИВЕРСИТЕТ АЛЬБЕРТЫ	4
6	УНИВЕРСИТЕТ ДАЛХАУЗИ	7
6	УНИВЕРСИТЕТ МАКМАСТЕРА	6
8	УНИВЕРСИТЕТ КАЛГАРИ	8
9	ЗАПАДНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ	9
10	УНИВЕРСИТЕТ ОТТАВЫ	11
10	УНИВЕРСИТЕТ САСКАЧЕВАНА	10
12	УНИВЕРСИТЕТ ЛАВАЛЯ	12
12	МОНРЕАЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ	13
14	УНИВЕРСИТЕТ ШЕРБРУКА	14
15	УНИВЕРСИТЕТ МАНИТОБЫ	15

ДАННЫЕ: ЖУРНАЛ MACLEAN'S.

РЭНКИНГ УНИВЕРСИТЕТОВ ШИРОКОГО ПРОФИЛЯ

МЕСТО	ВУЗ	МЕСТО В ПРОШЛОМ ГОДУ
1	УНИВЕРСИТЕТ САЙМОНА ФРЕЙЗЕРА	1
2	УНИВЕРСИТЕТ ВИКТОРИИ	2
3	УНИВЕРСИТЕТ ВАТЕРЛОО	3
4	УНИВЕРСИТЕТ ГУЭЛФА	4
5	МЕМОРИАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ	5
6	УНИВЕРСИТЕТ НЬЮ-БРАНСУИКА	6
7	УНИВЕРСИТЕТ КАРЛТОНА	7
8	УНИВЕРСИТЕТ ВИНДЗОРА	7
9	ЙОРКСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ	9
10	УНИВЕРСИТЕТ РЕДЖИНА	9
11	УНИВЕРСИТЕТ УИЛФРЕДА ЛОРЬЕ	НЕТ ДАННЫХ
12	УНИВЕРСИТЕТ КОНКОРДИИ	11
13	УНИВЕРСИТЕТ КВЕБЕКА В МОНРЕАЛЕ	12
13	УНИВЕРСИТЕТ РАЙЕРСОНА	НЕТ ДАННЫХ
15	УНИВЕРСИТЕТ БРОКА	НЕТ ДАННЫХ

ДАННЫЕ: ЖУРНАЛ MACLEAN'S.

РЭНКИНГ УНИВЕРСИТЕТОВ ПО ПРОГРАММАМ ДЛЯ БАКАЛАВРОВ

МЕСТО	ВУЗ	МЕСТО В ПРОШЛОМ ГОДУ
1	УНИВЕРСИТЕТ МАУНТ-ЭЛЛИСОН	1
2	УНИВЕРСИТЕТ АКАДИЯ	2
3	УНИВЕРСИТЕТ СЕВЕРНОЙ БРИТАНСКОЙ КОЛУМБИИ	3
4	УНИВЕРСИТЕТ ЛЕТБРИДЖА	4
4	УНИВЕРСИТЕТ ОСТРОВА ПРИНЦА ЭДВАРДА	8
6	УНИВЕРСИТЕТ СВЯТОГО ФРЭНСИСА КСАВЬЕ	7
7	УНИВЕРСИТЕТ ТРЕНТА	6
8	УНИВЕРСИТЕТ БИШОПС	8
9	УНИВЕРСИТЕТ СЕНТ-МЭРИ	11
10	УНИВЕРСИТЕТ ВИННИПЕГ	10
11	УНИВЕРСИТЕТ ЛЕЙКХЭД	12
11	УНИВЕРСИТЕТ ЛОРЕНШИАН	14
11	УНИВЕРСИТЕТ «ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ ОНТАРИО»	13
14	УНИВЕРСИТЕТ СЕНТ-ТОМАС	16
15	УНИВЕРСИТЕТ БРЭНДОНА	17
15	МОНКТОНСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ	20

ДАННЫЕ: ЖУРНАЛ MACLEAN'S.

ТАМ, ГДЕ КЛЕН ШУМИТ

ЗАДАЙТЕ ЛЮБОМУ, КТО СЕЙЧАС НАХОДИТСЯ РЯДОМ С ВАМИ, ВОПРОС: ЧТО ОБЩЕГО У КАНАДЫ И РОССИИ? ВАМ ТОЖЕ ОТВЕТИЛИ «ХОККЕЙ»? ЭРУДИТЫ НАВЕРНЯКА ВСПОМНЯТ И О ТОМ, ЧТО ИЗ РОССИИ В КАНАДУ МОЖНО ПОПАСТЬ НАПРЯМУЮ. ПРАВДА, НА ДЕЛЕ ЭТО ПОД СИЛУ ТОЛЬКО ПУТЕШЕСТВЕННИКАМ-ЭКСТРЕМАЛАМ, ТАК КАК МАРШРУТ БУДЕТ ПРОХОДИТЬ СРЕДИ СНЕГА И ЛЬДОВ. ЕВГЕНИЯ СМЕЛЯНСКАЯ



ДМИТРИЙ ЛЕКАЯ

ВЫСТУПЛЕНИЯ CIRQUE DU SOLEIL ВИДЕЛИ НЕ ТОЛЬКО В МОСКВЕ И ПЕТЕРБУРГЕ, НО И В РЕГИОНАХ

КУЛЬТУРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ: ВЗБОЛТАТЬ И СМЕШАТЬ

Однако факт остается фактом: общая граница у наших стран есть. При дальнейшем знакомстве обнаруживается, что общего в наших культурах гораздо больше, чем кажется на первый взгляд.

Все исследователи канадской культуры начинают разговор о ней со слова «мультикультурность». С 1970-х годов XX века этому понятию дано официальное и довольное скучное определение. Гораздо более интересно то, что оно действительно реализуется, причем не на уровне бюрократических директив, а на практике: это театральные постановки, живопись, новаторские эксперименты с мультимедийными эффектами, не имеющие четких жанровых границ.

В художественной культуре Канады кроме очевидной английской и французской баз просматриваются мотивы и влияние культур коренных народов Севера, народов Азии и Востока, что напоминает о русской культуре, о которой часто говорят, что она выросла на синтезе Запада и Востока.

Складывается впечатление, что в Канаде это процесс осознанный и управляемый. Дмитрий Бертман, основатель московского театра «Геликон Опера», вспоминает, как ему ставили задачу «омолодить» зрителей оперного театра в Торонто: «Зритель был седоват. Возрастная аудитория, которая ходила в оперу, видела в первую очередь статусное мероприятие. Руководство театра в Торонто поставило задачу — дать классической „Травиате“ провокацию, которая привлечет молодежь, но не оттолкнет и зрителей почтенного возраста. Эксперимент оказался удачным. Зритель менялся буквально на глазах. И в скором времени в репертуар стали вводиться современные оперы. Сложный Достоевский собирал аншлаги». По мнению господина Бертмана, главная причина — в открытости. В Канаде авторы готовы постоянно экспериментировать, а зрители — пробовать и принимать новое, смешивать стили, оберегать старину и совмещать ее с ультрасовременными тенденциями.

«Синтез Нью-Йорка и Швейцарии. Небоскребы, рядом с которыми бегают белки и еноты. Все это на берегу прекрасного озера. Люди ментально очень свободны и, по сути, аполитичны. Если на улице вы спросите у прохожих фамилию мэра города, мало кто сможет дать правильный ответ. Для них он только менеджер. Героев в политике там нет»,— сказал господин Бертман.

В КАНАДЕ АВТОРЫ ГОТОВЫ ПОСТОЯННО ЭКСПЕРИМЕНТИРОВАТЬ, А ЗРИТЕЛИ — ПРОБОВАТЬ И ПРИНИМАТЬ НОВОЕ, СМЕШИВАТЬ СТИЛИ, ОБЕРЕГАТЬ СТАРИНУ И СОВМЕЩАТЬ ЕЕ С УЛЬТРАСОВРЕМЕННЫМИ ТЕНДЕНЦИЯМИ

Видимо, это действительно так. Более полувека назад ценители классической музыки Москвы и Ленинграда звонили своим знакомым: «Почему вас тут нет? К нам приехал бог музыки». Речь шла о визите молодого канадского исполнителя Глена Гульда в Советский Союз. «Только огромнейший талант, большой мастер, высокий дух и глубокая душа могут так постигать и передавать старину и сегодняшний день, как это делает Глен Гульд»,— писал пианист народный артист РСФСР Генрих Нейгауз после первого концерта в Москве совсем еще юного музыканта.

Но даже сегодня, оценивая этот феномен, Александр Карманов, генеральный директор ИД «Классика-XXI», отмечает: «Никто до Гульда не исполнял классику в такой манере, никто прежде не играл концерты Баха вместе с ультрасовременной канадской музыкой. Он увидел связи архаичной и современной музыкальной культуры».

ЧУДЕСА ИЗ ОЗЕРНОГО КРАЯ

По российским просторам уже несколько лет колесит уникальный Cirque du Soleil, который по праву можно назвать современной визитной карточкой Канады. В 1984 году в проекте было занято всего 20 уличных артистов, а спустя годы упорного труда он превратился в одну из крупнейших компаний в индустрии развлечений, в которой трудятся 5 тыс. человек из 50 стран мира, говорящие на 25 языках. Среди них — более 1,3 тыс. артистов и представители еще 100 профессий. Cirque du Soleil одновременно представляет 22 шоу в разных уголках мира. В Россию с гастролями приезжали четыре из них: Varekai, Corteo, Zarkana и Saltimbanco, которое, кстати, недавно (23 апреля) отметило свое 20-летие.

Несмотря на то что путешествия по России давно стали притчей во языцех даже у местных жителей, канадцы с завидным упрямством ездят по регионам. «Безусловно, нам было бы проще ограничиться Москвой и Санкт-Петербургом, но мы стремимся, как это было сформулировано нашим основателем, инициировать изменения посредством наших шоу,— отмечает Финн Тейлор, вице-президент „Арена-шоу“.— Именно поэтому мы всегда стремимся исследовать новые города и рынки — конечно, там, где это возможно. Безусловно, гастроли в российских регионах представляют непростую задачу, учитывая особенности транспортной системы и самих площадок и в целом относительно низкую развитость индустрии развлечений».

РОБЕР ЛЕПАЖ НЕ БОИТСЯ ЭКСПЕРИМЕНТОВ. ОН ВЫВОДИЛ НА СЦЕНУ ДАЖЕ СОВЕТСКИХ КОСМОНАВТОВ



СЕРГЕЙ КИСЕЛЕВ

По словам генерального директора Cirque du Soleil Rus Натальи Романовой, для проекта очень важно, чтобы высококлассные постановки видели не только москвичи и петербуржцы, но и жители регионов. «Безусловно, далеко не во все города можно привезти шоу формата Big Top, которое для окупаемости должно провести в одном городе не менее пяти-семи недель,— поясняет она.— Действительно, существует стереотип — и в регионах он пока достаточно устойчив, что цирковые постановки столько стоить не могут, но мы берем на себя миссию объяснять публике, что это за постановки, почему на них стоит идти, и в результате и Казань, и Екатеринбург встречали нас полными залами. Более того, со следующими шоу мы планируем расширять спектр городов, в которых будем выступать».

В целом, по мнению Финна Тейлора, гастроли по городам и весям успешны потому, что шоу Cirque du Soleil понятны людям во всем мире вне зависимости от страны, города или его размера.

ТАЛАНТ НА ЭКСПОРТ

Зритель более искушенный и подготовленный вспомнит фамилию Лепаж. Театральный режиссер стал заметным явлением Чеховского фестиваля в Москве. Мастер Робер Лепаж, как и многие выдающиеся соотечественники, внимателен к деталям и не боится экспериментов. Он совмещает в своей работе мультимедийные, технические новинки и самые элементарные приемы из «джентльменского набора». А в его кабинете журналы о театре занимают места меньше, чем научно-популярная периодика и популярные издания по медицине. Его постановки как минимум неожиданны. Много ли найдется иностранных режиссеров, выводящих на подмостки в качестве героев советских космонавтов?

Кстати, еще в 2008 году в интервью „Ъ“ Лепаж признался, что при знакомстве в Россией он испытал шок, когда понял, насколько хорошо его понимают здесь зрители, и воспринял это как символ высшей, космической связи между обитателями современного мира.

Космополитичная Канада из года в год преподносит миру новых звезд. Среди них: Эдуард Лок, Мари Шуинар, Cirque Eloise, прекрасные авторы Маргарет Атвуд, Мордехай Рихлер, Дуглас Коупленд, Ян Мартель, Гай Гавриел Кей и еще пара десятков мастеров (а ведь канадская литература — первая в мире постнациональная). Нельзя забывать и об «Иглулик Исума Продакшанс» — первой в мире киностудии инуитов. Канада претендует на звание лучшего — в постсоветском мире — производителя детского кино («Продюксьон Ла Фет»). В этой стране лучший в мире инди-рок и очень качественный джаз, небесная арфа Николаса Ривза с музыкой облаков. И, разумеется, на свете есть только один Леонард Коэн и только один Джеймс Кэмерон, режиссер «Титаника» и «Аватара». Впрочем, в этот список можно включить еще много имен. И с каждым десятилетием он будет расти. ■

SNC·LAVALIN

SNC-Lavalin – Мировой лидер

Группа СНС-Лавалин является одной из ведущих инжиниринговых и строительных компаний в мире и ключевым игроком во владении и управлении инфраструктурой. Компания работает на рынке Канады с 1911 г. и имеет офисы в 40 странах мира. Сегодня она реализует около 10 000 проектов в 100 странах.

СНС-Лавалин оказывает услуги по проектированию, материально-техническому обеспечению, строительству, эксплуатации и техническому обслуживанию и финансированию проектов в различных секторах промышленности, включая инфраструктуру, охрану окружающей среды, углеводороды и химикаты, энергетику, горную добычу и металлургию, агропищевой сектор, промышленные здания, фармацевтику и биотехнологии.

СНС-Лавалин также имеет возможность организовывать проектное финансирование путем привлечения экспортных кредитов и коммерческих кредитов на импортную составляющую. За последние 10 лет СНС-Лавалин оказала содействие в привлечении финансирования проектов по всему миру на сумму свыше 10 миллиардов долларов США.

В завершение необходимо отметить, что СНС-Лавалин полностью привержена принципам корпоративной социальной ответственности на базе своего положения «Мы заботимся»: Здоровье и Безопасность, Сотрудники, Сообщества, Экология и Качество.

Присутствие СНС-Лавалин в России и бывшем Советском Союзе началось в середине 70-х годов. С того времени компания накопила значительный проектный опыт на 200 проектах от балтийских до южных республик и Сибири.

Для удовлетворения требований рынка в 2006 г. СНС-Лавалин учредила ООО «СНС-Лавалин Евразия», а также создала инжиниринговую группу, оказывающую полный спектр услуг по проектированию и управлению проектами. Ее задачей является содействие развитию бизнеса и реализации проектов в России / СНГ и поддержка проектов корпоративных подразделений, выполняемых в регионе.

СНС-Лавалин имеет следующие операционные подразделения в России:

- ✓ СНС-Лавалин Интернэшнл Инк., представительство (с 1988 г.)
- ✓ СНС-Лавалин Евразия, российское юридическое лицо (с 2006 г.)
- ✓ СНС-Лавалин ЮК, филиал подразделения для проектов по углеводородам и химикатам (с 2006 г.)
- ✓ ВНИПИнефть – Российская инжиниринговая компания, нефтегазовый сектор, нефтепродукты и химикаты (с 2009 г.)

СНС-Лавалин Интернэшнл Инк.
Представительство в Москве: Россия, 115114, г. Москва,
1-й Кожевнический переулок, д.6, стр.1, этаж 4, офис 404
Тел.: +7 (495) 604 1877

РЕКЛАМА

ЛЕДЯНОЕ ВИНО

РЕДКИЕ РОССИЙСКИЕ ЗНАТОКИ ВИН ЗНАЮТ О СУЩЕСТВОВАНИИ ПРОИЗВОДСТВА ВИНА В КАНАДЕ. ЕЩЕ МЕНЬШЕ — ЕГО ПРОБОВАЛИ. НАМ ПОВЕЗЛО: ДЕГУСТАЦИЮ ДЛЯ НАШЕГО АВТОРА ПРОВЕЛ ПОСОЛ КАНАДЫ В РОССИИ ДЖОН СЛОАН — СПЕЦИАЛИСТ НЕ ТОЛЬКО В ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ, НО И В ВИНОДЕЛИИ. АНТОН ОБРЕЗЧИКОВ



ЮРИЙ МАРТЬЯНОВ

ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ Посол Канады в Российской Федерации Джон Слоан известен также как автор книжки о швейцарском виноделии. Женева была предыдущим местом работы посла, и он провел там время с пользой: на книжку положительными рецензиями отозвались мэтры мировой винной критики, такие как Дженсис Робинсон, а также Швейцарское винное сообщество.

Кое-что объединяет господина Слоана и с русским виноделием: лично для меня стала открытием история о швейцарских виноградарях, выписанных Петром I в долину Дона. Однако предмет патриотической гордости и одновременно пристрастий господина посла — канадское виноделие. Чего стоит хотя бы рассказанная им за ужином история о том, как он дегустировал канадские вина вслепую с коллегами из таких стран, как Австрия и Чили, и никто из них даже не смог представить, что пьет канадские вина.

О канадском виноделии мы знаем очень немного: область знаний даже самых продвинутых в теме не простирается дальше айсвайна. Безусловно, айсвайн — типичный продукт канадского виноделия. Важный, однако не единственный.

Айсвайн делается из винограда, собираемого с лозы после заморозков: вода в виноградном соке вымерзает, остается концентрированное сусло, которое давят и делают из него натуральное сладкое вино. Обычно история айсвайна связывается с Германией и Австрией, однако в тех краях заморозки скорее редкость. В Канаде же немецкоговорящие переселенцы по достоинству оценили те возможности, которые дает влажное и жаркое лето в прибрежных зонах озер Онтарио и Эрио в сочетании с ранними и стабильными заморозками. Если на своей исторической родине айсвайн производился эпизодически — раз в несколько лет, то айсвайн канадский можно было делать практически каждый год. Исторический прорыв случился, однако, во вполне обозримом прошлом, в 1980-е и 1990-е, когда гибридизация хладоустойчивых сортов, к каковым и относится главный для айсвайна белый сорт видал блан, дала реально пригодные для качественного виноделия плоды. К началу 2000-х канадские айсвайны стали очень популярны в мире, прежде всего в Японии, где всегда любили дорогие натурально сладкие вина, и вообще в Тихоокеанском регионе. Видал из-за простоты выращивания ждал наибольший успех, однако и классическим европейским сортам нашлось место.

В рамках придуманной Джоном Слоаном дегустации, в частности, удалось сравнить два узнаваемо канадских, но совершенно не похожих друг на друга сладких вина, хотя оба хозяйства, производящих их, лидеры и пионеры в своей области, но совершенно не похожи друг на друга. Chateau des Charmes, хозяйство, созданное Полем Боском, виноделом с франко-алжирскими корнями, тяготеет к европейской классике. Предложенный господином Слоаном Late Harvest Riesling 2004 года урожая, оказался строгим и стильным вином старого золота, в котором есть жесткая структура и яркие медовые ноты и тона специй в букете уравновешиваются высокой кислотностью. Inniskillin Vidal Icewine 2007 от не менее культовой, существующей с 1975 года винодельни Inniskillin смотрелся куда более цветочным и медовым, более округлым, более десертным, более канадским, если так можно выразиться.

ИЗ-ЗА АЙСВАЙНА И ПРИНЯТО ДУМАТЬ, ЧТО ОКРЕСТНОСТИ ОЗЕРА ОНТАРИО, И ПРЕЖДЕ ВСЕГО НИАГАРСКИЙ ПОЛУОСТРОВ, ЭТО И ЕСТЬ ГЛАВНЫЙ ПЛАЦДАРМ КАНАДСКОГО ВИНОДЕЛИЯ. ЭТО НЕ СОВСЕМ ТАК

Из-за айсвайна и принято думать, что окрестности озера Онтарио, и прежде всего Ниагарский полуостров, это и есть главный плацдарм канадского виноделия. Это не совсем так: на Ниагаре делают и вполне приличные игристые по шампанскому методу, такие как Cuvee Catherine от винодельни Henry of Pelham, да и на Ниагаре свет клином не сошелся, совсем рядом есть, скажем, практически целиком засаженный виноградниками остров Пели.

Попробованное нами Barrique Chardonnay 2005 от Pellee Island Winery, как это следует из названия, было выдержано в дубовых бочках, кстати, французских. Присущая, скажем, калифорнийцам патриотическая гордость за собственный дуб канадцам чужда, и они берут для своих бочек просто лучший дуб, какой считают возможным, то есть французский. Вино оказалось довольно брутальным, не слишком ярким, с присущими многим канадским шардоне нотами цитрусовых.

Именно отталкиваясь от этих «фирменных» цитрусовых нот и следует сравнивать вина Pellee Island с винами, пожалуй, самого перспективного для сухих вин канадского региона — Британской Колумбии. По сути, ее виноградники есть логическое продолжение той же группы лучших терруаров, которая составляет основу успеха, достигнутого американскими коллегами канадских виноделов из штата Вашингтон. Берега озера Оканаган, в глубинах которого, возможно, водится Огопого, аналог лохнесского плезиозавра, прежде были засажены фруктовыми садами, а теперь практически полностью покрыты виноградниками. Это самый известный из аппелласьонов Британской Колумбии — прежде всего из-за уникального климата. Озеро — своеобразный оазис в пустыне, большое количество солнечных дней летом гарантирует стабильность вызревания ягод и достаточную влажность. Именно отсюда происходило основное количество предложенных господином Слоаном вин — как белых, так и красных. Именно шардоне демонстрирует наилучшим образом потенции региона: не выдерживавшееся в дубовых бочках Summerhiil Pyramid Chardonnay 2009 свежим, изящным, легким, с мощной гаммой цитрусовых и цветочных ароматов вкусом чем-то напоминает по стилю шабли новой генерации. S.L.C Chardonney 2009 было куда более дубово-ванильным, более пряным, ноты всевозможных цитрусовых также присутствовали в букете. Сделавшая это вино Mission Hill Family Estate — винодельня, чье шардоне при цене 40 канадских долларов попадает в самое начало когорты топовых канадских шардоне, которые, конечно же, производятся не без похвальной оглядки на лучшие бургундские образцы. Предложенные господином послом красные из долины Оканаган только подтвердили возможности региона.

Summerhill Pyramid Winery Merlot 2009 было чуть более танинным и алкогольным, чем нужно, но демонстрировало хорошие минеральность и структуру. Nk'Mip (что произносится как Inkameep) Cellars Merlot 2007 было чем-то вроде настоящего бордоского мерло, только более пряным: ароматы красных фруктов и ягод, перечные, мятные, кофейные и шоколадные ноты в послевкусии, все это сочеталось с хорошим балансом и изящным, но не слишком легковесным телом. Osoyoos Larose Le Grand Vin 2006 оказалось вариациями на тему бордоского бленда (каберне совиньон, каберне фран, мерло, пти вердо, мальбек) и также весьма стильным, пряным, обильно-фруктовым в аромате.

Все отобранные на дегустацию вина были классифицированы по канадской винной системе качества. Деятельность Vintners Quality Alliance — это не столько свод территориальных и технологических законов, как это бывает в Европе в подобных случаях, сколько совместная практика борьбы группы виноделов за конечный результат. Этот факт, пожалуй, лучше других объясняет отношение канадцев к собственному виноделию: оно нацелено не столько на количество (что при таких погодных условиях было бы безумием), сколько на качество. Именно поэтому виноделие для них предмет не только эстетической, но и экономической гордости. Винный импорт из близлежащей Калифорнии сведен к минимуму самым естественным путем, в том числе в области престижных вин. ■



ЮРИЙ МАРТЬЯНОВ

В РАМКАХ ПРИДУМАННОЙ ПОСЛОМ ДЕГУСТАЦИИ ГОСТИ ОТКРЫЛИ ДЛЯ СЕБЯ КАНАДСКИЕ ВИНА

ПОСОЛ КАНАДЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ДЖОН СЛОАН ИЗВЕСТЕН ТАКЖЕ КАК АВТОР КНИГИ О ШВЕЙЦАРСКОМ ВИНОДЕЛИИ

ЮРИЙ МАРТЬЯНОВ

«ИНТЕРЕС К КОСМОСУ ПО-ПРЕЖНЕМУ ОГРОМЕН»

КАНАДСКИЙ АСТРОНАВТ КРИС ХЭДФИЛД РАССКАЗАЛ GUIDE О ТЕКУЩЕМ СОСТОЯНИИ КОСМИЧЕСКИХ ПРОГРАММ РОССИИ, США И КАНАДЫ И ТОМ, КАКИМ МОЖЕТ БЫТЬ СЛЕДУЮЩИЙ ПРОРЫВ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА В ОБЛАСТИ ОСВОЕНИЯ КОСМОСА.


REUTERS

GUIDE: В декабре вы отправляетесь на Международную космическую станцию и станете ее первым канадским командиром. Какие у вас задачи на предстоящую шестимесячную миссию?

КРИС ХЭДФИЛД: МКС представляет собой группу научных лабораторий, так что перед нашей командой стоит задача провести все необходимые эксперименты. Их запланировано порядка 100. Мы также должны поддерживать нормальное функционирование станции, выходить в открытый космос, если это необходимо. И помимо этого следить за собственным здоровьем, в том числе психологическим. В общем следить за тем, чтобы экипаж чувствовал себя хорошо.

G: Как получилось, что вы стали астронавтом? Что вас вдохновило на это решение?

K. X.: 20 июля 1969 года, в день, когда два человека впервые ступили на поверхность Луны, мне было десять лет. Тогда я подумал, что профессия астронавта открывает уникальные возможности делать нечто абсолютно новое. Меня вдохновили примеры первых космонавтов и первых астронавтов. И в итоге я решил, что освоение космоса — это самое интересное, что происходит в мире.

G: Где вы учились? Подготовка астронавта — довольно сложный процесс, а в Канаде ведь тогда еще не было космической программы.

K. X.: Это было не просто сложно, на тот момент это было невозможно. Действительно, тогда в Канаде не было программы подготовки астронавтов, поэтому я понятия не имел, что нужно делать. Но я начал читать книги, собирать информацию о том, как тренировались космонавты и астронавты в США и СССР, что это были за люди, что они умели и какими качествами обладали. Это тоже оказалось интересно. В итоге я научился управлять самолетом, еще будучи подростком. Занимался скуба-дайвингом, учил иностранные языки и впоследствии стал инженером по проектированию механических систем. Вообще, я учился в трех разных вузах: сначала в Королевском военном колледже Канады, потом в Университете Ватерлоо в Онтарио и затем в Университете Теннесси в США. Потом я поступил на службу в королевские воздушные силы Канады и в итоге стал летчиком-истребителем. Несколько лет стажировался на воздушно-космической базе НАСА в США, а в 1992 году был принят в Канадскую космическую программу.

G: Сколько раз вы уже побывали в космосе?

K. X.: Два раза. В 1995 году в рамках миссии шатла «Атлантис» я был на российской космической станции «Мир», в сборке которой принял некоторое участие. Тогда я доставил к ней модуль и стыковал его со станцией. Второй раз состоялся в 2001 году. Это была миссия шатла «Индейвор», доставившего меня уже на Международную космическую станцию, которую я тоже помог строить.

G: Что вы почувствовали, когда впервые оказались в космосе?

K. X.: Сложно объяснить. Я испытал невероятную смесь психологических и физиологических ощущений. Но самым главным, пожалуй, было чувство всепоглощающей радости от возможности увидеть Землю со стороны, побывать между нашим миром и Вселенной. Радость от того, что я оказался среди первопроходцев космоса, и от того, насколько моя работа важна для человечества.

G: Что-то изменилось после того, как вы побывали в космосе? Стали по-другому смотреть на мир?

K. X.: Фундаментально ничего не изменилось, но тот полет только усилил понимание того, что я занимаюсь правильным делом.

G: В СССР полеты в космос становились главными событиями в жизни страны. Особенно первый полет Юрия Гагарина. Как достижения СССР воспринимались в других странах? Люди радовались или оценивали их как часть политического соревнования?

K. X.: Когда в мире происходят события такого масштаба, как первый полет человека в космос, они всегда воспринимаются с интересом. Даже в разгар холодной войны. Я сам радовался, хотя в 1980-е годы, например, моя работа как военного летчика-истребителя заключалась в том, чтобы защищать Канаду от советских бомб. Все эти события были одновременно элементами политической борьбы и несомненными достижениями человечества.

G: Как вы оцениваете российскую космическую программу сегодня? Многие критикуют ее за провалы последних лет. Судьба станции «Фобос-Грунт» — хороший тому пример.

K. X.: Я считаю, что российская космическая программа великолепна. На сегодня она остается одной из лучших в мире. Ежегодно Россия запускает в космос столько же ракет, сколько все остальные космические нации вместе взятые. Иногда, конечно, не все идет по плану, бывают провалы и ошибки, но есть и невероятные достижения.

G: В каком состоянии находятся сегодня проекты НАСА, учитывая урезание бюджета и закрытие программы шатлов в прошлом году?

K. X.: Американская космическая программа тоже одна из лучших в мире. На ее счету огромные достижения: космические аппараты, достигшие Марса, Юпитера, Сатурна, Плутона. НАСА запустила десятки спутников, которые помогли нам лучше понять, как устроена Земля. Посмотрите на карту погоды, на карты навигаций, в том числе GPS — эту информацию удалось собрать во многом благодаря программе «Радиолокационная топографическая миссия шатла». А что касается урезания бюджетов, то нынешние сокращения не идут в сравнение с тем, что происходило в 1970-е. Тогда даже перед самой высадкой на Луну финансирование программы «Аполлон» было серьезно сокращено. Но если сосредоточивать внимание только на сокращениях бюджета, то вы упустите из виду главное. Сегодня у нас есть Международная космическая станция, где могут жить и работать люди, причем из разных стран. Это огромное историческое достижение!

G: А чем занимается канадская космическая программа?

K. X.: Аналогичными вещами, но только в меньших масштабах. Мы не запускаем, например, ракеты, но мы запускаем спутники. У нас их довольно много, среди действующих сегодня — «Радарстат-1» и «Радарстат-2». Благодаря им мы получаем самую разнообразную информацию для исследований: данные о погоде, о глобальных изменениях атмосферы, о ее загрязнении и многое другое. В 1983 году в Канаде была запущена программа подготовки астронавтов, и уже через год после этого первый канадский астронавт полетел в космос. С тех пор наша программа сильно выросла. В этом году я стану первым канадским астронавтом, командующим на МКС. Для Канады это серьезная эволюция.

G: У вас не возникает ощущения, что в последнее время интерес к космосу в целом падает?

K. X.: Любое достижение человечества, будь то первый полет в космос или первая высадка на Луну, привлекает внимание своей новизной. Сегодня таких «первых разов» уже нет, но интерес к исследованию Вселенной и к космосу по-прежнему огромен. Исходя из своего опыта, могу сказать, что где бы я ни находился, как только люди узнают, что я астронавт, они всегда хотят со мной общаться и задают множество вопросов.

G: Что, на ваш взгляд, станет следующим прорывом в покорении космоса?

K. X.: Главной проблемой, сдерживающей развитие и накладывающей технические ограничения сегодня, являются двигатели. Приведу пример. До изобретения реактивных двигателей винтовые моторы самолетов были крайне ненадежными и маломощными. И путешествия на самолетах не шли ни в какое сравнение с тем, что мы видим сейчас. Аналогичный прорыв необходим и для космических путешествий. Мы можем запускать роботов и спутники к другим планетам, но для того чтобы посылать к другим планетам людей, нам нужны двигатели нового поколения. На мой взгляд, они приведут к огромному прорыву.

G: То есть пока о полете на Марс можно только мечтать?

K. X.: Такое событие предсказать невозможно, но если посмотреть на историю освоения космоса за последние 50 лет, то можно проследить определенную логику прогресса. Сначала мы осуществили полет в космос одного человека, потом нескольких, потом достигли возможности жить длительное время на космической станции. Логическим продолжением этого развития должно стать дальнейшее изучение жизни на космической станции, проектирование новых космических кораблей. Когда это будет сделано, скажем, через 10–15 лет, может быть достигнут прогресс в борьбе с астероидами. И после этого рано или поздно можно будет говорить о миссии на Марс. Но это только мои предположения. Вообще говоря, прогресс в освоении космоса зависит от трех факторов — человеческого, технологического и политического. Когда сработают одновременно все три, тогда и будет следующий прорыв.

Беседовала ОЛЬГА ХВОСТУНОВА


КРИС ХЭДФИЛД: «В КОСМОСЕ Я ИСПЫТАЛ НЕВЕРОЯТНУЮ СМЕСЬ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ И ФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ ОЩУЩЕНИЙ. НО САМЫМ ГЛАВНЫМ, ПОЖАЛУЙ, БЫЛО ЧУВСТВО ВСЕПОГЛОЩАЮЩЕЙ РАДОСТИ ОТ ВОЗМОЖНОСТИ УВИДЕТЬ ЗЕМЛЮ СО СТОРОНЫ, ПОБЫВАТЬ МЕЖДУ НАШИМ МИРОМ И ВСЕЛЕННОЙ»
NASA/AFP

20 ИЮЛЯ 1969 ГОДА, В ДЕНЬ, КОГДА ДВА ЧЕЛОВЕКА ВПЕРВЫЕ СТУПИЛИ НА ПОВЕРХНОСТЬ ЛУНЫ, МНЕ БЫЛО ДЕСЯТЬ ЛЕТ. ТОГДА Я ПОДУМАЛ, ЧТО ПРОФЕССИЯ АСТРОНАВТА ОТКРЫВАЕТ УНИКАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЕЛАТЬ НЕЧТО АБСОЛЮТНО НОВОЕ



Silver Bear Resources Inc.

Проект по разработке месторождений серебра мирового уровня

КОМПАНИЯ SILVER BEAR RESOURCES ГОРДИТСЯ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫСТУПАТЬ В КАЧЕСТВЕ СПОНСОРА СПЕЦИАЛЬНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ ГАЗЕТЫ «КОММЕРСАНТЪ» – «КОММЕРСАНТЪ GUIDE КАНАДА», ПОСВЯЩЕННОГО 70-ЛЕТИЮ УСТАНОВЛЕНИЯ ДИПЛОМАТИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ КАНАДОЙ И РОССИЕЙ.

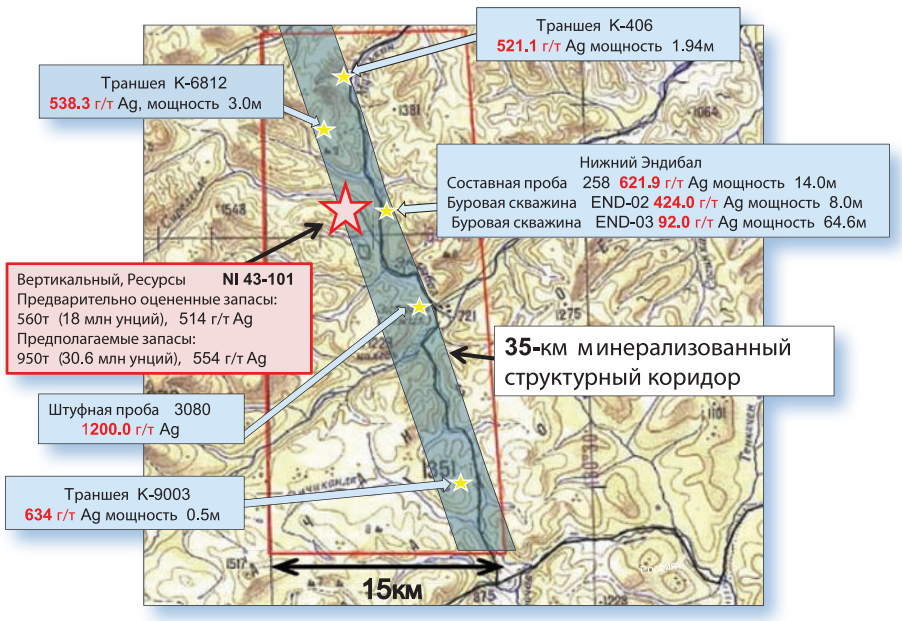
Компании Silver Bear Resources принадлежат права на проведение геологоразведочных работ на территории Мангазейского месторождения с высоким содержанием серебра в Якутии. Разработка участка, находящегося в собственности компании, проводится с 2005 года.

Согласно российской квалификации, ресурсы компании Silver Bear состоят из защищенных в ГКЗ РФ запасов категории С1+С2 – 1175,7 тонн серебра (633 г/т) и прогнозных ресурсов категории Р1 – 1037,3 тонн (566,1 г/т) по месторождению «Вертикальное».

Лицензия на проведение геологоразведочных работ Мангазейского месторождения охватывает территорию в 570 квадратных километров. На этой территории находятся более 100 серебряных проявлений, расположенных вдоль минерализованной структуры, протянувшейся на 35 км в северо-северо-западном направлении.

Недавно компания Tabac Ventures, принадлежащая Алексею Мордашову, известному российскому предпринимателю, осуществила стратегическую инвестицию и стала крупным акционером компании Silver Bear Resources. Совместно с компанией Альфа Групп, другим стратегическим российским инвестором, акционеры активно поддерживают развитие Мангазейского месторождения.





В 2011 ГОДУ КОМПАНИЕЙ SILVER BEAR RESOURCES ДОСТИГНУТЫ НИЖЕСЛЕДУЮЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Проведены предварительные технико-экономические исследования по проекту, показывающие, что:
  - себестоимость производства составляет приблизительно $US 257 000 – 289 000 за тонну серебра (не беря во внимание прибыль от производства сопутствующих металлов)
  - производительность составляет приблизительно 124 тонны серебра в год
  - при стоимости серебра $US 32 за унцию, чистая приведенная стоимость проекта оценивается в $US 303 млн (8% дисконтная ставка); внутренняя норма прибыли – 46,3%.
- Разведочное бурение в объеме более 9 000 м было проведено с целью дальнейшего увеличения ресурсной базы. Интерпретация новых данных ожидается во втором квартале 2012 года.
- Лицензия на проведение геологоразведочных работ на участке Мангазейский продлена до конца 2012 года.
- Завершено ТЭО; подача заявки на получение лицензии на добычу полезных ископаемых запланирована на второй квартал 2012 года.

Предварительные результаты геолого-разведочных работ, проведенных в 2011 году, указывают на потенциал для существенного увеличения наших ресурсов.

ПЛАНЫ КОМПАНИИ SILVER BEAR RESOURCES НА 2012 ГОД:

- Получение лицензии на добычу полезных ископаемых на территории Мангазейского месторождения к концу 2012 года.
- Продолжение геологоразведочных работ, включая бурение, геофизические и земляные работы с целью увеличения предполагаемых и предварительно оцененных запасов.
- Подготовка окончательного и полного ТЭО. Начало производства ожидается в течение 2 лет с момента получения всех необходимых разрешений.

Мангазейское месторождение является одним из самых крупных неразработанных месторождений серебра в мире. Ожидается, что цены на серебро будут довольно высокими в течение следующих 5 лет. Silver Bear планирует строительство горно-добывающего предприятия и выведение производства на полную мощность.

www.silverbearresources.com

Реклама