

28 мая 2015 г. состоялся круглый стол «**Экстерриториальное действие национальных законов — риски транснациональных корпораций**» в рамках V Петербургского Международного Юридического Форума. Организатором мероприятия выступил издательский дом «Коммерсантъ». Эксперты обсудили специфику ведения международного бизнеса в условиях экстерриториального действия национальных законов. Модераторами дискуссии стали **Оксана Балаян**, управляющий партнер московского офиса Hogan Lovells в России и **Алан Томпсон**, генеральный директор RBCC в России.

Основная ветвь дискуссии была посвящена стратегии поведения транснациональных компаний на территории России в условиях санкций. По мнению **Марка Фридмана**, заместителя директора юридического департамента Philip Morris, рискам подвержены не только компании, но и государства, налагающие ограничения. «Санкции вынуждают нас действовать очень консервативно даже по отношению к потенциальным судебным разбирательствам. Единственный вопрос, который будет задавать себе руководство компании: готов ли я принять на себя такой риск или мой бизнес будет страдать пока не изменится политическая ситуация?»

Зачастую санкционные требования выполняются даже теми компаниями, которые формально под санкции не попадают. В таких условиях многие иностранные компании пытаются предусмотреть все варианты развития событий. «Для того чтобы защититься, компании все чаще и чаще просят подтвердить, в каких случаях мы можем отказаться от представления нашего клиента. И на этот случай нам предлагается сделать предложение - какая юридическая фирма сможет продолжить и подхватить эту сделку» - сказала **Оксана Балаян**.

Санкции стали дополнительным стимулом к развитию юридической стороны Евразийского экономического союза (ЕАЭС), считает **Алан Томпсон**. По мнению **Андрея Миконина**, партнера адвокатского бюро S&K «Вертикаль», важным преимуществом является защита предпринимателей в споре с зарубежными организациями: «ЕАЭС может предложить новые варианты, в том числе судебную защиту — он позволяет отстаивать свои интересы и спорить с иностранными компаниями. Может быть, с точки зрения защиты своих интересов, имеет смысл перенести несколько офисов на территорию Евразийского союза».

Участие в дискуссии также приняли **Майкл Свейнстон**, барристер Brick Court Chambers, **Елена Челембеева**, руководитель юридического департамента, Volvo Group Russia, **Андрей Миконин**, партнер, СК Вертикаль, **Даниеэль Нудлин**, владелец, FCN Holding Fulda (Германия).